

МОДЕЛЬ ОБЩЕСТВЕННОГО БОГАТСТВА – МАТРИЦА СИНТЕЗА КАТЕГОРИЙ МИКРО- И МАКРОЭКОНОМИКИ (часть 3)

Сорокин Александр Владимирович¹

д.э.н., профессор
МГУ им. М.В. Ломоносова
Экономический факультет
(г. Москва, Россия)

Аннотация

Модель общественного богатства («богатства народов») основана на классической политической экономии и «Капитале» Маркса с учетом метода современной генетики. За аксиому принимаются два фактора — потребительная стоимость (форма) и стоимость (природа богатства). Категории микро- и макроэкономики и практические категории бизнеса получают определения через два фактора и включаются в многоуровневую органическую модель экономики. Статья знакомит читателя с возможностями синтеза на уровнях «Производство абсолютной прибавочной стоимости», «Производство относительной прибавочной стоимости», «Производство абсолютной и относительной прибавочной стоимости. Даются синтетические определения капитала, новой стоимости и прибавочной стоимости, постоянного и переменного капитала, человеческого капитала и человеческого потенциала, остаточной стоимости, чистой и валовой добавленной стоимости предельных продуктов труда и капитала, производственной функции, изокванты и изокосты, кривой спроса и кривой предложения, цены спроса и цены предложения. Подробно анализируется стоимостная производственная функция. Вывод: стоимостная производственная функция – основа натуральных микро- и макроэкономических производственных функций.

Ключевые слова: методология, общая экономика, политическая экономия, микроэкономика, макроэкономика, синтез.

JEL коды: A1, A2, B1, B4, D0, D5.

¹ Сорокин А.В., e-mail: soral@mail.ru, сайт: <http://sorokinealexandre.professorjournal.ru>

Производство прибавочной стоимости капиталом

В предыдущей статье, опубликованной в электронном журнале², выяснилось, что возрастание стоимости в сфере обращения невозможно, оно должно осуществляться в сфере производства. Но каким образом?

Всеобщая формула капитала $D - T - D'$ разворачивается в формулу, включающую процесс потребления рабочей силы, или процесс производства: $D - T \dots \Pi \dots T' - D'$. Капитал – стоимость, которая авансируется, сохраняется и приносит прибавочную стоимость. В ходе своего движения стоимость принимает различные формы потребительной стоимости. Сначала эта стоимость существует в денежной форме как *денежный капитал* (D), затем в производительной форме как *производительный капитал* (Π), затем в товарной форме как *товарный капитал* (T') и вновь в денежной форме (D').

В формуле $D \frac{ПС_D}{СДМ} - T \frac{ПС}{СТМ} \dots \Pi \frac{ПС}{СТМ} \dots T' \frac{ПС}{СТМ} - D' \frac{ПС_{D'}}{СДМ'}$ в акте $D - T$

авансированная стоимость принимает форму товаров «рабочая сила» и средств производства, в акте $T' - D'$ возросшая капитальная стоимость меняет свою форму с товарной на денежную. Но в обоих случаях стоимость не возрастает (нижние индексы равны), стоимость одной и той же величины просто меняет форму. Превращение «кокона» авансированной стоимости в «бабочку» возросшей капитальной стоимости происходит в момент (1) $\Pi \dots T'$. Мы имеем дело с процессом производства товаров. Но этого недостаточно. Капитал должен произвести прибавочную стоимость, т.е. не просто товар, а товар, стоимость которого превышала бы стоимость элементов его производства.

Прибавочная стоимость – сложное явление, анализ которого включает три момента. На первом она рассматривается при неизменном уровне производительной силы труда и, соответственно данной стоимости единицы (СЕТ) всех товаров и денег, в том числе и товара «рабочая сила», рассматривается как *абсолютная прибавочная стоимость* (АПС). На втором – при росте производительной силы труда, понижении СЕТ, в том числе и рабочей силы как *относительная прибавочная стоимость* (ОПС). На третьем – как единство абсолютной и относительной.

1. Производство абсолютной прибавочной стоимости

Товар – единство потребительной стоимости и стоимости. Анализ производства товара начинается с производства потребительной стоимости.

² http://archive.econ.msu.ru/ext/lib/Category/x0c/x72/3186/file/2010-2-2-3%20Sorokin%20A%20V%20last_last.pdf

Процесс труда как процесс производства потребительной стоимости (безотносительно к стоимости). Покупатель потребляет товар рабочая сила. Он дает ей занятие (занятость). Потребление рабочей силы представляет собой процесс труда, процесс производства потребительной стоимости.

Труд независимо от его общественной формы «есть прежде всего процесс, совершающийся между человеком и природой, процесс, в котором человек своей собственной деятельностью опосредствует, регулирует и контролирует обмен веществ между собой и природой» (Маркс, 1963, с. 188).

Человек изменяет форму того, что дано природой. Он осуществляет свою сознательную цель, которая определяет способ и характер его действий и которой он должен подчинять свою волю. Труд – это целесообразная деятельность, т.е. деятельность, направленная на достижение заранее поставленной цели. Три простых момента процесса труда: (1) деятельность самого человека, или собственно говоря *труд*; (2) объект, на который воздействует труд, или *предмет труда*; (3) средство, которым осуществляется воздействие, или *средство труда*. Земля представляет собой всеобщий предмет и всеобщее средство труда. Руда в месторождениях существует без всякого воздействия человека и является предметом труда. Добытая руда (*предмет труда, испытавший воздействие человека*) называется *сырьем*. *Полуфабрикат*, или промежуточный фабрикат, – *готовый продукт, который может стать предметом труда*. Средство труда есть вещь или комплекс вещей, которые человек помещает между собой и предметом труда и которые служат для него в качестве проводника его воздействия на этот предмет. Продукт процесса труда – модифицированное вещество природы, приспособленное к человеческим потребностям, потребительная стоимость. С точки зрения результата *предмет труда* и *средство труда* являются *средствами производства* продукта.

Эти положения приводятся здесь потому, что они являются категориями модели, а также потому, что они не известны молодому поколению экономистов, поскольку в микроэкономике они отсутствуют.

Все факторы производства, получившие *названия* «фактор земля», «фактор труд», «фактор капитал», участвуют в производстве потребительной стоимости. «Труд не единственный источник производимых им потребительных стоимостей, вещественного богатства. Труд есть отец богатства, как говорит Уильям Петти, земля – его мать» (Маркс, 1963, с. 52).

Но их участие в процессе производства продукта различно. *Предмет труда* *вещественно входит в продукт* и не сохраняет свою самостоятельную форму по отношению к продукту, т.е. утрачивает свою потребительную стоимость. *Средства труда способствуют производству продукта*, но *вещественно не входят в продукт*. Выделяются (а) *собственно средства труда*, которые сохраняют свою самостоятельную форму по отношению к продукту (здания, сооружения, оборудование), и (б) *вспомогательные средства труда*, которые не сохраняют своей самостоятельной формы по отношению к продукту (горючее, электроэнергия, смазочные материалы).

Собственно средства труда сохраняют свою потребительную стоимость, которая лишь постепенно теряет свои полезные свойства. Они служат для производства многих выпусков продукции, не требуя возобновления после каждого из них. Необходимость возобновления возникает в связи с утратой потребительной стоимости (износом). Вспомогательные средства труда полностью потребляются, утрачивают свою потребительную стоимость и должны возобновляться после каждого производственного цикла.

Процесс труда как процесс производства стоимости. Процесс производства товаров представляет собой единство процесса производства потребительной стоимости и процесса созидания стоимости. Процесс труда с точки зрения образования стоимости обнаруживает новые характеристики.

Применительно к *труду* речь идет не о качестве, не о свойствах и содержании труда, а только о его *количестве*. Речь идет не о конкретном труде, а об абстрактно человеческом труде, который кристаллизуется в стоимости. Живой человеческий труд создает *новую стоимость*. Смит называл эту стоимость добавленной стоимостью (value added). Маркс использовал два равнозначных термина – новая стоимость и добавленная стоимость.

Предмет труда имеет значение лишь как *нечто впитывающее определенное количество труда*. Предмет труда, профильтрованный процессом труда (сырье и полуфабрикаты), обладает стоимостью, которая включается в стоимость товара. Но в качестве предмета труда могут выступать природные ресурсы, не обладающие стоимостью (нефть, лес и т.п.).

Средства труда, как правило, обладают стоимостью. Их стоимость постепенно переносится на стоимость товарной продукции, производству которой они содействуют. Стоимость вспомогательных средств труда переносится на стоимость товарного продукта полностью.

Стоимость потребленных средств производства, *«старая» стоимость*, включается в товарную стоимость. Определение стоимости как кристаллизации абстрактно человеческого труда под ограничением ОНРВ конкретизируется: Товарная стоимость = Старая стоимость + Новая стоимость.

Процесс производства товаров представляет собой единство процесса производства потребительной стоимости и процесса образования стоимости. *Капиталистический процесс производства* предполагает *единство* процесса *производства потребительной стоимости* и процесса *увеличения стоимости*. Его спецификой является производство не только продукта, но и товара; не только потребительной стоимости, но и стоимости; не только стоимости, но и прибавочной стоимости. Мы вернемся к этому положению при объяснении микроэкономических изоквант и изокост в теории производства, которые отражают лишь один момент - производство потребительной стоимости, «технология».

Поскольку старая стоимость равна стоимости потребленных средств производства, то возрастание стоимости возможно при условии, если новая стоимость больше стоимости рабочей силы. Для его выполнения необходим определенный уровень производительной силы труда. Здесь действует закон соответствия производственных отношений уровню и характеру производительных сил. Капиталистический способ производства молод, его возраст от нескольких десятков лет (Россия, Япония) до двух-трех столетий (Англия, Германия). Он появился бы раньше, но это условие не выполнялось. Закон действует в современных условиях в России. Пример: как только предприятия, принадлежащие трудовому коллективу, где новая стоимость равна стоимости рабочей силы, начинают приносить прибыль, они тут же подвергаются рейдерским захватам и переводятся на капиталистические производственные отношения.

Чтобы получить прибавочную стоимость необходимо авансировать капитал. В его структуре выделяются две части, которые играют различную роль в процессе производства прибавочной стоимости. Авансированная капитальная стоимость сбрасывает денежную форму и принимает форму факторов производства: часть авансированной стоимости принимает форму средств производства, другая – форму рабочей силы.

Постоянный капитал (Constant Capital, K_C), – «часть капитала, которая превращается в средства производства... и в процессе производства не изменяет величины своей стоимости». *Переменный капитал* (Variable Capital, K_V) – «часть капитала, которая превращена в рабочую силу и в процессе производства изменяет свою стоимость» (Маркс, 1963, с. 220).

Средства производства вступают в процесс труда, уже обладая стоимостью. Они были приобретены у третьих лиц, или в прошлом периоде. Возмещение стоимости, авансированной на средства производства, осуществляется таким образом, что эта стоимость сохраняется и образует часть товарной стоимости. Пекарь сохраняет стоимость муки и дрожжей благодаря полезному характеру труда как целесообразной деятельности, благодаря конкретному характеру труда. Он сохраняет стоимость средств производства благодаря тому, что замешивает тесто и выпекает хлеб строго по технологии, что не дает тесту прокиснуть, а хлебу пережариться. Но рабочий не имеет отношения к стоимости муки. Он не создает стоимости средств производства, не затрачивает дополнительного времени на перенос стоимости. Перенос стоимости «ничего не стоит рабочему» (Маркс, 1963, с. 218).

В состав авансированного капитала входит весь постоянный капитал, все средства производства: собственно средства труда (здания, оборудование), вспомогательные средства труда (ГСМ), предмет труда (мука). Весь постоянный капитал называется *примененным постоянным капиталом*. Чтобы выпечь один батон нужно приобрести здание пекарни, печь и т.д. Но стоимость собственно средств труда переносится на продукт в течение ряда лет. *Потребленный постоянный капитал* включает средства производства, потребленные в ходе производства товара (выпуска). В него входят предмет труда, вспомогательные средства труда и частично собственно средства труда.

Рабочая сила вступает в процесс труда, также обладая стоимостью. Но, в отличие от стоимости средств производства, стоимость рабочей силы не переносится на продукт. Рабочая сила – товар, следовательно, обладает потребительной стоимостью и стоимостью – $T_{PC} \frac{ПС}{СТ}$, или $T_{PC} \frac{\text{способность индивида к труду}}{СТ}$.

Проследим движение нижнего индекса, стоимости. Капиталист полностью оплачивает стоимость товара РС деньгами той же стоимости. Рабочий расходует полученные деньги на необходимые жизненные средства (НЖС), потребление которых обеспечивает воспроизводство способности к труду. Стоимость рабочей силы сводится к стоимости НЖС, но она не имеет отношения к стоимости продукта, а точнее, к новой стоимости. НЖС – товары уже обладающие стоимостью, товары в которых уже кристаллизован абстрактно человеческий труд, они не могут создать новую стоимость. Стоимость жилья, продуктов питания, одежды, автомобиля, образования и т.п. образует общую стоимость рабочей силы. В течение трудового периода жизни наемный работник должен получить в качестве оплаты стоимости его рабочей силы деньги (заработную плату) той же стоимости. Но стоимость набора НЖС ни в коем случае не может быть перенесена и не переносится на продукт.

Капиталист оплачивает стоимость рабочей силы (нижний индекс T_{PC}), чтобы потреблять потребительную стоимость товара, способность к труду (верхний индекс T_{PC}). В этом рабочая сила ничем не отличается от других товаров, которые покупают по стоимости, чтобы потреблять их как потребительную стоимость. Потребление способности к труду есть труд. Если затраты труда (человеко-часы) подпадают под ограничение ОНРВ, то они кристаллизуются в часах ОНРВ, в стоимости, которой раньше не существовало, в новой стоимости.

При этом «товары не оплачивают дважды: один раз их потребительную стоимость, другой раз их стоимость» (Маркс, 1963, с.170). То, что стоимость, создаваемая потреблением рабочей силы больше, чем ее собственная стоимость, «есть лишь особое счастье для покупателя, но не составляет никакой несправедливости по отношению к продавцу» (Маркс, 1963, с. 205).

Переменная капитальная стоимость (K_v) сначала существует в форме денег как потенциальный переменный капитал, затем принимает форму рабочей силы и в процессе производства становится действительным переменным капиталом, т.е. функционирующей рабочей силой.

Человеческий капитал – переменный капитал в непосредственном наблюдении. Определение переменного капитала – открытие Маркса, которое принципиально отличается от определения соответствующей части капитала Смитом и Рикардо. Но, как и открытие природы богатства – стоимости, оно осталось незамеченным. Об это красноречиво свидетельствует высказывание М. Блауга: «В большей своей части экономическая теория марксизма преуспевает в атмосфере терминологической путаницы. У Маркса «постоянный капитал» c , определяется как сумма начисленного износа основного капитала и затрат сырья. При-

бавляя сюда заработную плату производственных рабочих, v , то есть Марксов «переменный капитал», мы получаем поток совокупных капиталовложений k . Другими словами, «основной капитал» Адама Смита плюс сырье эквивалентны «постоянному капиталу» Маркса, тогда как «оборотный капитал» Смита за вычетом сырьевых материалов равняется марксову «переменному капиталу» (Блауг, с. 207).

Мимоходом заметим, что у Маркса под определение постоянного капитала подпадает вестъ примененный капитал, а не только потребленный. В него включается не только «износ», или начисленная амортизация, но и остаточная стоимость собственно средств труда. Эта путаница Блауга объяснима, поскольку в «Капитале» там, где это специально не оговаривается, под постоянным капиталом понимается потребленный постоянный капитал.

Но отождествление переменного капитала с заработной платой – заблуждение, имеющее более глубокие корни. По Смиту действительно «та часть капитала, которая употребляется на *заработную плату и содержание его рабочих*, будет капиталом оборотным» (Смит, с. 292), а по Рикардо «капитал есть та часть богатства страны, которая употребляется в производстве и состоит из *пищи, одежды*, инструментов, сырых материалов, машин и пр., необходимых, чтобы привести в движение труд» (Рикардо, с. 130).

Марксов «переменный капитал» отнюдь не «заработная плата производственных рабочих», как утверждает Блауг, это следует из определения переменного капитала. Отношение Маркса к этому заблуждению известно: «А. Смит определяет жизненные средства рабочих как оборотный капитал... Жизненные средства сами по себе не могут увеличить свою стоимость или присоединить к ней прибавочную стоимость... Но вследствие того, что оборотной составной частью производительного капитала считают, подобно Смиту, не ту стоимость, которая затрачена на рабочую силу, а ту, которая затрачена на жизненные средства рабочего, – вследствие этого становится невозможным понимание различия между переменным и постоянным капиталом, а следовательно, и понимание процесса капиталистического производства вообще. Вследствие того, что это определение оборотного капитала было установлено А. Смитом в качестве решающего для капитальной стоимости, затраченной на рабочую силу, Смит счастливо привел своих последователей к полнейшей невозможности познать часть капитала, затраченную на рабочую силу, как переменный капитал» (Маркс, 1984, с. 240).

Понимание того, что капитал затрачивается не на жизненные средства, а на способность к труду пришло лишь во второй половине XX века, но не как понимание переменного капитала и процесса капиталистического производства, а как эмпирический факт. Переменный капитал в непосредственном наблюдении получил название «человеческого капитала» (Т. Шульц, Г. Беккер).

Термин «человеческий потенциал» – название рабочей силы, или «совокупности физических и духовных способностей, которыми обладает организм, живая

личность человека, и которые пускаются им в ход всякий раз, когда он производит какие-либо потребительные стоимости» (Маркс, 1963, с. 178). Способность к труду неотделима от ее носителя – человека, поэтому важны такие показатели как здоровье, продолжительность жизни, уровень культуры.

С учетом постоянного и переменного капитала формула «Товарная стоимость = Старая стоимость + Новая стоимость» конкретизируется: «Товарная стоимость = Старая стоимость (С) + Новая стоимость (V + M)», или «Товарная стоимость (T'CT) = C + V + M», где С – часть товарной стоимости, равная (потребленному) постоянному капиталу (K_C), V – часть товарной стоимости, равная переменному капиталу (K_V) или стоимости рабочей силы; M – прибавочная стоимость.

Величина, или *масса произведенной прибавочной стоимости* (M) представляет собой превышение новой стоимости (V + M) над частью товарной стоимости V, равной стоимости рабочей силы, или переменному капиталу.

Прибавочная стоимость как порождение переменного капитала. Три варианта расчета прибавочной стоимости. В непосредственном наблюдении прибавочная стоимость выступает (1) как порождение всего авансированного капитала и носит название прибыли, (2) как порождение капитала, потребленного в ходе выпуска, но ни в коем случае не как порождение переменного капитала. Это положение необходимо доказать.

Первый вариант: прибавочная стоимость как разница между текущей и авансированной капитальной стоимостью. Формула в произвольных значениях:

$$D \begin{matrix} R1120 \\ 1120 \end{matrix} - T \begin{matrix} PC \\ 1120 \end{matrix} \dots \Pi \begin{matrix} R1120 \\ 1120 \end{matrix} \dots T' \begin{matrix} PC \\ 1144 \end{matrix} - D' \begin{matrix} R1144 \\ 1144 \end{matrix}$$

Нижние индексы – стоимость в ч ОНРВ. Третий индекс – относительная форма стоимости – здесь не приводится, но читатель знает, что стоимость всегда может быть представлена в денежной форме: при стоимости R1 = 1 ч ОНРВ стоимость Π – в R1120, стоимость T' – в R1144. Капитал авансируется на рабочую силу и средства производства:

$$D \begin{matrix} R1120 \\ 1120 \end{matrix} - T \begin{matrix} PC \\ 36 \\ SP \\ 1084 \end{matrix} \dots \Pi \begin{matrix} PC \\ 36 \\ SP \\ 1084 \end{matrix} \dots T' \begin{matrix} PC \\ 1144 \end{matrix} - D' \begin{matrix} R1144 \\ 1144 \end{matrix} \quad (1)$$

Авансированный капитал – K₁₁₂₀. Переменный капитал – K_{V 36}, Постоянный примененный капитал – K_{C 1084} равен постоянному потребленному капиталу K_{C потреб 1084}. Прибавочная стоимость (M) – разница между текущей капитальной стоимостью в товарной форме и авансированной стоимостью T'₁₁₄₄ – K₁₁₂₀ = M₂₄.

По условию рассматриваемый период – год. Формула применима к капиталам, которые полностью переносят стоимость средств производства на стоимость годового продукта за год. Капитальная стоимость целиком и последовательно принимает формы Д, П, Т', Д', не задерживаясь ни в одной из них.

Но собственно средства труда, как правило, служат не один год. Не вся капитальная стоимость, авансированная на средства производства, переносится на стоимость продукта (Т'), часть этой стоимости задерживается в форме П. Примененный постоянный капитал больше потребленного. Пусть стоимость собственно средств труда (здания, оборудование) – 1050, стоимость вспомогательных (ГСМ, электроэнергия) плюс стоимость предмета труда (мука) – 34. В ходе одного производственного цикла собственно средства труда стоимостью 1050 изнашиваются и теряют $\frac{1}{21}$ стоимости, т.е. 50 ч ОНРВ, которые входят в стоимость Т'.

$$\begin{array}{ccccccc}
 R1120 & & PC & PC & & PC & PC \\
 Д & 1120 & -Т & \begin{array}{c} 36 \\ PC \\ (1050 + 34) \end{array} & \dots & П & \begin{array}{c} 36 \\ PC \\ \{1000 + (50 + 34)\} \end{array} & \dots & Т' & \begin{array}{c} PC \\ (50 + 34 + 60) \end{array} & -Д' & \begin{array}{c} R144 \\ 144 \end{array} \\
 (1084 + 36) & & СП & & & СП & & & & & &
 \end{array}$$

Здесь примененный постоянный капитал равен 1084, потребленный – 84.

Текущая капитальная стоимость на момент, когда товары произведены и находятся на складе, определяется как сумма стоимости производительного (П) и товарного (Т') капиталов: $\Pi_{1000} + T'_{144} = K_t_{1144}$. Прибавочная стоимость (М) – разница между текущей (K_t) и авансированной капитальной стоимостью (K_A) составляет $K_t - K_A = K_t(\Pi_{1000} + T'_{144}) - K_A_{1120} = M_{24}$.

Результат не меняется, если товары реализованы. Обращение не увеличивает стоимости. Здесь текущая капитальная стоимость – сумма стоимости производительного (П) и денежного капитала (Д'): $\Pi_{1000} + D'_{144} = K_t_{1144}$. Стоимость может задерживаться в форме Т'. Результат не меняется, если половина товаров реализована, а другая – нет. Здесь текущая капитальная стоимость – сумма стоимости производительного (П), товарного (Т') и денежного капитала (Д'): $\Pi_{1000} + T'_{72} + D'_{72} = K_t_{1144}$. Во всех случаях прибавочная стоимость равна 24 ч ОНРВ: $K_t - K_A = M_{24}$. Прибавочная стоимость в денежной форме равна R24.

Второй вариант: прибавочная стоимость как избыток стоимости товара над суммой стоимости элементов его производства. Непосредственное наблюдение фиксирует прибавочную стоимость (прибыль) как превышение «выручки» над «издержками», что отражено микроэкономической формулой $\pi = TR - TC$. Она отражает тот факт, что стоимость примененного, но не потребленного капитала (1000) не имеет отношения к образованию товарной стоимости и прибавочной стоимости. От нее можно временно абстрагироваться.

$$\begin{array}{c}
 \text{Д} \begin{array}{c} \text{R120} \\ 120 \end{array} - \text{Т} \begin{array}{c} \text{РС} \text{ ПС} \\ 36 \text{ ПС} \dots \\ \text{СП} \text{ ПС} \dots \\ 84 \end{array} \dots \text{П} \begin{array}{c} \text{РС} \text{ ПС} \\ 36 \text{ ПС} \dots \\ \text{СП} \text{ ПС} \dots \\ 84 \end{array} \dots \text{Т}' \begin{array}{c} \text{ПС} \\ (84 + 60) \end{array} - \text{Д}' \begin{array}{c} \text{R144} \\ 144 \end{array} = 144 \quad (2)
 \end{array}$$

В формуле отражен только потребленный постоянный капитал $K_C 84$. Авансированный капитал – 120, текущая капитальная стоимость в момент, когда товары произведены и находятся на складе – 144. Прибавочная стоимость $T'_{144} - (C_{84} + V_{36}) = M_{24}$ представляется порождением постоянного и переменного капитала, потребленного в процессе производства: $K_A 120 \rightarrow K_t 144$, или $K_A 120 \rightarrow M_{24}$.

Третий вариант: прибавочная стоимость как порождение переменного капитала, или как превышение новой стоимости над стоимостью рабочей силы. С математической точки зрения формула (2) включает подобные члены, а именно стоимость средств производства – 84 ч ОНРВ, которая, очевидно, не имеет отношения к возрастанию стоимости. Постоянный капитал не принимает участия в создании новой стоимости. Поэтому можно временно абстрагироваться от стоимости потребленных средств производства и части старой стоимости в структуре товарной стоимости.

$$\begin{array}{c}
 \text{Д} \begin{array}{c} \text{R36} \\ 36 \end{array} - \text{Т} \begin{array}{c} \text{РС} \text{ ПС} \\ 36 \text{ ПС} \dots \\ \text{СП} \text{ ПС} \dots \\ 0 \end{array} \dots \text{П} \begin{array}{c} \text{РС} \text{ ПС} \\ 36 \text{ ПС} \dots \\ \text{СП} \text{ ПС} \dots \\ 0 \end{array} \dots \text{Т}' \begin{array}{c} \text{ПС} \\ 60 \end{array} - \text{Д}' \begin{array}{c} \text{R60} \\ 60 \end{array} = 60 \quad (3)
 \end{array}$$

Здесь авансированная капитальная стоимость сведена к переменному капиталу, или части стоимости, которая превращается в рабочую силу. Формула наглядно показывает, что прибавочная стоимость является порождением переменного капитала. Авансированный переменный капитал создает новую стоимость (здесь она равна текущей капитальной стоимости) $K_V 36 \rightarrow K_t 60$, или порождает прибавочную стоимость $K_V 36 \rightarrow M_{24}$.

Переменный капитал – показатель общего количества труда, приводимого в движение капиталом. Если стоимость рабочей силы – 7,2 ч ОНРВ, то $K_V 36$ позволяет занять 5 человек, которые при 12-часовом рабочем дне отработают 60 человеко-часов. При условии, что затраты труда подпадают под ограничение ОНРВ, они создадут новую стоимость 60 ч ОНРВ.

Если оставить постоянный капитал и приравнять к нулю переменный, то прибавочная стоимость будет равна нулю: $K_A 84 \rightarrow M_0$.

Первый и второй вариант фиксируют прибавочную стоимость как избыток над авансированной капитальной стоимостью, но ничего не говорят о ее действительной природе. Третий вариант является логическим и математическим доказательством порождения прибавочной стоимости переменным капиталом.

Отсюда не следует, что переменный капитал сам по себе, или рабочая сила сама по себе создает новую и прибавочную стоимость, что достаточно авансировать переменный капитал и не авансировать постоянный. Новая стоимость не висит в воздухе, ее носителем является потребительная стоимость, производство которой, помимо труда, требует предмета и средств труда, или постоянного капитала. Для производства прибавочной стоимости необходимо авансирование всего капитала. Но только переменный капитал является действительным источником прибавочной стоимости.

Приведенный анализ позволяет дать определения практическим категориям. *Описание «остаточной стоимости»* – стоимость основных средств, вычисленная с учетом их износа и равная первоначальной стоимости за вычетом амортизации в течение всего срока эксплуатации. Здесь термин «стоимость» употребляется в бытовом значении. «Остаточная стоимость» – практическая категория, которая рассчитывается в идеальных деньгах, а не в ч ОНРВ. *Определение: остаточная стоимость* – текущая капитальная стоимость собственно средств труда (в примере – 1000 ч ОНРВ). Излишне напоминать, что стоимость всегда может быть выражена в денежной форме.

«Валовая добавленная стоимость» в непосредственном наблюдении: (1) разница между объемом производства и промежуточным потреблением, (2) стоимость продукции, которая остается после выплат третьим лицам за услуги, материалы и оборудование. Здесь «стоимость» рассчитывается в деньгах. *Определение: валовая добавленная стоимость* – часть товарной стоимости (в ч ОНРВ) равная новой стоимости плюс перенесенной стоимости собственно средств труда.

Описание «чистой добавленной стоимости» – валовая добавленная стоимость минус амортизация. *Определение: чистая добавленная стоимость* – новая стоимость, как часть товарной стоимости.

Иногда по описанию невозможно понять, о чем идет речь: «Добавленная ценность – разница между ценностью произведенных благ и стоимостью сырья и материалов, использованных при их изготовлении. В буханке хлеба ценностью в 1 долл. заключено 0,6 долл. ценности пшеницы и других материалов, а значит, добавленная ценность этой буханки равна 0,4 долл. Добавленная ценность распадается на зарплату, процент и прибыль на уровне фирмы или отрасли» (Самуэльсон, с. 781). В первой части говорится о ВДС, во второй – о ЧДС.

Заметим, что спор о правильном употреблении терминов «ценность» и «стоимость» носит схоластический характер. Качества не бывает без количества. Достаточно поставить вопрос, чем измеряется? Если «ценность», «стоимость» и т.п. измеряется кристаллизованными ч ОНРВ, то речь идет о стоимости. Если собственными единицами измерения вещи с полезными свойствами, то о потребительной стоимости. Если долларами или рублями – то о форме стоимости.

Норма прибавочной стоимости. Масса прибавочной стоимости (прибавочная стоимость в абсолютном выражении, в ч ОНРВ) определяется как превышение новой стоимости над переменным капиталом. Возникает вопрос об относительной величине прибавочной стоимости, об эффективности использования рабочей силы, или о величине прибавочной стоимости по отношению к переменному капиталу.

Относительная величина прибавочной стоимости, т.е. пропорция, в которой возрос переменный капитал, определяется отношением прибавочной стоимости к переменному капиталу. *Норма прибавочной стоимости, m'* и выражается дробью $\frac{M}{K_v}$. Она является наиболее точным показателем степени эксплуатации, т.е. производительного потребления рабочей силы. Нулевая норма прибавочной стоимости означает, что новая стоимость всего лишь равна стоимости рабочей силы.

В практике бизнеса применяется показатель *нормы прибыли (p')*, как отношения прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу. Норма прибыли отражает эффективность использования всего капитала, но дает неточное представление о возрастании переменного. В примере $p' = \frac{M}{K_A} \cdot 100 = \frac{24}{1120} \cdot 100 = 2\%$. Реальное относительное возрастание переменного капитала составило $m' = \frac{24}{36} \cdot 100 = 67\%$. Норма прибавочной стоимости – первый шаг к выведению нормы прибыли.

Выражение стоимости в относительных долях продукта. Зададим значение ПС 12 ед. в формуле товарного капитала: $T' = \frac{12 \text{ед.}}{144 \text{ ч ОНРВ}}$. Стоимость товарной массы (СТМ) = $84C + 36V + 24M = 144$ ч ОНРВ. Стоимость единицы товара (СЕТ) = $7c + 3v + 2m = 12$ ч ОНРВ. Стоимость может быть выражена в денежной форме, при стоимости R1 – 1 ч ОНРВ, цена единицы товара – R12, товарной массы – R144.

Каждая единица товара содержит старую и новую стоимость, (C) + (V + M). Но можно выразить СТМ в относительных долях продукта, т.е. представить дело так, что 84C содержатся в 7 ед., 36V – в 3 ед., 24M – в 2 ед. Получим ПС(Q) = $7Q_1 + 3Q_2 + 2Q_3$, где $2Q_3$ – прибавочный продукт (net product).

Стоимость 144 ч ОНРВ была представлена таким образом, как если бы 7 ед. товара содержали только старую стоимость (C), 5 ед. товара – только новую стоимость.

Практический смысл: реализация $7Q_1$ по цене R12, всего R84, позволяет возместить стоимость постоянного капитала, реализация $3Q_2$ по цене R12, всего

R_{36} – стоимость переменного капитала. $2Q_3$ – прибавочный продукт, реализация которого по цене R_{12} дает R_{24} .

Догма Смита. Трудовая теория стоимости. А.Смит прослеживает внутреннюю связь экономических категорий, а с другой стороны применяет описательный метод. Догма Смита отражает противоречие последнего. Часть продукта, Q_1 произведена в текущем периоде, но ее стоимость не создавалась в текущем периоде, чего с точки зрения непосредственного наблюдения не может быть. Поскольку продукт был произведен в текущем периоде, «годовым трудом нации», то решением противоречия является сведение стоимости продукта к новой стоимости. Согласно догме Смита, которая легла в основу трудовой теории стоимости, $STM(12Q) = 36V + 24M = 60$. На деле, труд обладает двойственным характером: как абстрактный труд он созидает новую стоимость в течение данного периода, как конкретный труд он сохраняет стоимость средств производства прошлого периода.

Программное положение трудовой теории стоимости содержится в первых строках труда Смита: «Годичный труд каждого народа представляет собою первоначальный фонд, который доставляет ему все необходимые для существования и удобства жизни продукты, потребляемые им в течение года...» (Смит, с. 65). По Марксу, «первая ошибка А. Смита заключается в том, что он отождествляет стоимость годового продукта с вновь созданной за год стоимостью... А. Смит совершенно изгоняет постоянную часть стоимости годового продукта ...он забывает, что это было бы невозможно без содействия средств труда и предметов труда, перешедших от прежних лет, и что поэтому «годовой труд», поскольку он участвовал в образовании стоимости, ни в коем случае не создал всей стоимости продукта, изготовленного при его участии; он забывает, что вновь созданная стоимость меньше, чем стоимость продукта» (Маркс, 1984, с. 424). Маркс называет догму Смита «баснословной», «абсурдной догмой», «невероятной ошибкой всей политической экономии, начиная со Смита» (Маркс, 1986, с. 911, 915).

В ряде случаев апелляция к трудовой теории стоимости не связана с догмой Смита, а призвана подчеркнуть, что труд есть единственный источник стоимости. Но «утверждение, что труд есть единственный источник меновой стоимости, а потому и богатства, поскольку оно состоит из меновых стоимостей» является «тавтологией» (Маркс, 1959, с. 21). В модели «Капитала», как и в модели общественного богатства, стоимость по определению есть кристаллизация абстрактно человеческого труда. Она не может быть «нетрудовой», прилагательное «трудовая» излишне.

«Теория предельной полезности» действительно противостоит «трудовой теории стоимости» как теории цены. Но она не может противостоять теории стоимости Маркса, поскольку не является теорией *природы* общественного богатства (стоимости). Труд – созидатель стоимости и потребительной стоимости, «огромное скопление товаров» – результат труда, но отнюдь не результат «полезности».

Как правило, апелляция к трудовой теории стоимости А. Смита и Д. Рикардо призвана обосновать «этическое притязание» работника на продукт труда (Шумпетер, с. 58). Если годичный продукт результат годичного живого труда, а годичный продукт состоит из доходов, то прибыль и рента с необходимостью становятся «вычетами из продукта труда». Отсюда представление о несправедливости вычетов и притязания на весь продукт.

Трудовая теория стоимости – основа классической политической экономии – была включена в качестве подчиненного момента в теорию стоимости, денег и капитала Маркса. В этом и заключалось развитие трудовой теории стоимости. Возврат на ее позиции в настоящее время – шаг назад в научном отношении.

Факторы «труд» и «капитал» и их (предельные) продукты – выражение стоимости в относительных долях продукта в непосредственном наблюдении. Наблюдение фиксирует взаимосвязь между факторами производства и продуктом в натуральной форме. В отличие от Смита, который считал весь продукт (и всю его стоимость) продуктом труда, неоклассика устанавливает точную функциональную зависимость: Q_1 определяется как «продукт капитала», Q_2 – как «продукт труда». В самом деле, рабочий произвел Q_1 как потребительную стоимость, но стоимости Q_1 он не создавал. Эта часть продукта вменяется капиталу, поскольку реализация Q_1 возмещает стоимость K_C . Чем больше/меньше K_C , тем больше/меньше Q_1 . Реализация Q_2 возмещает K_V . Чем больше/меньше K_V , тем больше/меньше Q_2 . Наблюдение подтверждает, что Q_2 – продукт труда.

Рабочий день, РД. Процесс производства происходит в определенные промежутки времени. За единицу принимается рабочий день. Его продолжительность измеряется в астрономических часах (которые не следует смешивать с единицами измерения стоимости – кристаллизованными ч ОНРВ).

В течение рабочего дня создается новая стоимость (и, параллельно переносится старая стоимость). Та часть рабочего дня, в продолжение которой производится эквивалент стоимости рабочей силы, называется *необходимым временем*³, труд в течение необходимого времени – *необходимым трудом*. Вторая часть рабочего дня называется *прибавочным рабочим временем*, а затраченный в течение ее труд – *прибавочным трудом*.

Неоплаченный и оплаченный труд – популярные выражения, жаргон. Труд не имеет стоимости и в принципе не может быть оплачен или не оплачен. Оплаченный труд – популярное название необходимого труда неоплаченный труд – прибавочного труда.

³ Ранее термином «необходимое рабочее время» обозначалось ОНРВ. Здесь он применяется по отношению к части рабочего дня, т.е. в другом значении. В дальнейшем термин необходимое время будет применяться исключительно к рабочему дню, а ОНРВ – в прежнем значении.

Норма прибавочной стоимости определялась как отношение двух стоимостных величин, *величин кристаллизованного труда*, т.е. $m' = \frac{M}{K_v}$, или $m' = \frac{M}{V}$.

Но можно записать его не как отношение величин результата – стоимости, а как отношение величин процесса, *отношение величин текущего труда*:

$m' = \frac{\text{прибавочное время } (a')}{\text{необходимое время } (a)}$. Если затраты труда подпадают под ограничение ОНРВ, то обе части пропорции выражают одно и то же отношение в различной форме: $m' = \frac{M}{V} = \frac{a'}{a}$.

Пример производства новой и сохранения старой стоимости. Определение необходимого и прибавочного рабочего времени. Примем продолжительность рабочего дня (РД) – 12 часов, выпуск ПС(Q) – 12 ед. Далее в ч ОНРВ: $K_v = 36$, постоянный (потребленный) капитал на ед. товара $K_c \text{ на ЕТ} = 7$. $СЕТ = 12$. $СТМ = 144$. Старая стоимость $C = K_c = 7 \cdot 12 \text{ ед.} = 84$. Пример иллюстрирует схема (рис. 1) с основной (ПС) и дополнительной осью X (РД).

За час РД производится 1 ед. товара, создается новая стоимость, $(V + M)$ 5 ч ОНРВ и добавляется старая, $C = 7$ ч ОНРВ. $СЕТ = 7C + 3V + 2M$. За РД создается новая стоимость $60(V + M)$ и переносится старая $84C$. $СТМ = 84C + 36V + 24M$.

Как найти необходимое время? За час РД создается новая стоимость $60/12 = 5$ ч ОНРВ. Стоимость рабочей силы – 36 ч ОНРВ. Эквивалент стоимости рабочей силы будет создан за $36/5 = 7,2$ часа РД. Прибавочное время = 12 часов РД – 7,2 часа РД = 4,8.

Норма прибавочной стоимости, рассчитанная как $m' = \frac{M}{V} = \frac{24 \text{ ч ОНРВ}}{36 \text{ ч ОНРВ}}$, равна $m' = \frac{a'}{a} = \frac{4,8 \text{ часа РД}}{7,2 \text{ часа РД}}$ и составляет 66,6%.

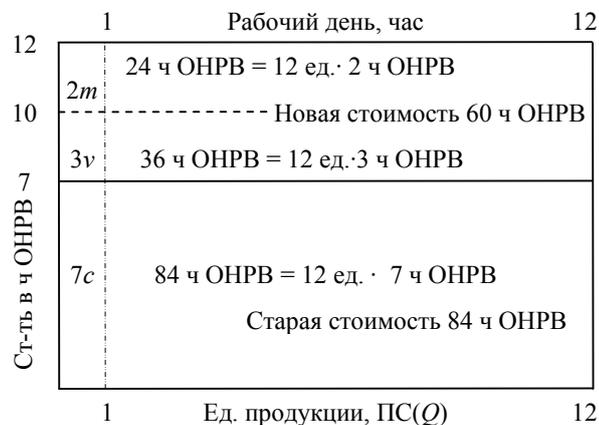


Рис. 1. Производство новой и сохранение старой стоимости в течение рабочего дня. Необходимое и прибавочное рабочее время

Норма и масса прибавочной стоимости. До анализа рабочего дня, необходимого и прибавочного времени, норма прибавочной стоимости m' определялась как $\frac{M}{K_v}$. Однако, зная, что $m' = 100\%$, что половину РД составляет необходимое, а другую – прибавочное время, мы ничего не могли сказать о продолжительности РД. Он мог длиться 6, 10, 12 часов и т.д. Масса прибавочной стоимости (М) была бы различна.

С другой стороны, определение М осложнялось тем, что сама по себе величина K_v ничего не говорит о количестве занятых (n) и продолжительности РД, т.е. о количестве человеко-часов, которые кристаллизуются в новой стоимости.

Стоимость одной рабочей силы неизменная величина (это предпосылка анализа АПС). Если величина K_v дана, то тем самым дано и количество занятых, n . В примере $K_v = 36$ ч ОНРВ, если стоимость одной рабочей силы 7,2 ч ОНРВ, то количество занятых – 5 человек.

Если затраты труда одного занятого подпадают под ограничение ОНРВ, то за 7,2 часа РД будет создан эквивалент стоимости рабочей силы, т.е. 7,2 ч ОНРВ. Необходимое время рабочего дня также дано, но его общая продолжительность неизвестна.

При этих условиях масса прибавочной стоимости определяется ее нормой, т.е. пропорцией в которой возрастает K_v .

Масса прибавочной стоимости (М) может быть рассчитана двумя способами:

$$(1) M = K_v \frac{m}{K_v \text{ на РС}}, \text{ где } m \text{ – прибавочная стоимость, доставляемая отдельным рабочим в среднем за день; } K_v \text{ – общая сумма переменного капитала; } K_v \text{ на РС – переменный капитал, ежедневно авансируемый на покупку одной рабочей}$$

силы; $\frac{m}{K_v \text{ на РС}}$ – норма прибавочной стоимости, m' .

$$(2) M = k \cdot \frac{a'}{a} \cdot n, \text{ где } k \text{ – стоимость средней рабочей силы; } \frac{a'}{a}, \text{ т.е.,}$$

$\frac{\text{прибавочный труд}}{\text{необходимый труд}}$ – норма прибавочной стоимости; n – количество занятых.

Первоначально прибавочная стоимость определялась как разница, или превышение новой стоимости ($V + M$) над частью товарной стоимости V , равной стоимости рабочей силы, или переменному капиталу. Но такой расчет возможен *ex post*, т.е. после того, как товары произведены и реализованы. Формулы массы прибавочной стоимости позволяют осуществить расчет *ex ante*, т.е. до процесса производства.

Определение стоимости товара через потребленный постоянный капитал, переменный капитал и норму прибавочной стоимости, или стоимостная «производственная функция». Производственная функция в микро- и макроэкономике устанавливает функциональную зависимость между факторами производства *в натуральной форме* (PC^{PC} и CP^{PC}) и *продуктом в натуральной форме* T^{PC} , т.е. между потребительскими стоимостями K_C , K_V и T .

Производственная функция – «зависимость (или математическая функция), характеризующая максимальный объем выпуска, производимого с помощью данных производственных ресурсов при данной технологии. Применяется как по отношению к фирме, так и (в случае агрегированной производственной функции) ко всей экономике в целом» (Самуэльсон, с. 792). При этом «выпуск» определяется как «разнообразные товары и услуги, которые либо потребляются, либо используются для дальнейшей переработки» (Самуэльсон, с. 780).

Но даже для однопродуктовой фирмы (хлебопекарни) установление функциональной зависимости между пятью пекарями (или «часами их труда»), печью (или «часами работы печи»), мешками муки, дрожжами, молоком, электроэнергией (которые явно не переводятся в «часы») и «выпуском», здесь – двенадцатью батонами – задача практически невыполнимая. Она тем более невыполнима на макроуровне: потребительские стоимости не складываются.

Из двух факторов общественного богатства (потребительная стоимость и стоимость) математически описательный метод микро- и макроэкономики позволяет фиксировать один – потребительскую стоимость, в то время как стоимость не дана в непосредственном наблюдении.

Модель общественного богатства позволяет дать рациональное объяснение микро- и макроэкономическим производственным функциям. При неизменной производительной силе труда данное количество потребительной стоимости является носителем стоимости определенной величины. И наоборот, данная стоимость содержится в определенном количестве потребительной стоимости. Например, 1 кг муки стоит 10 ч ОНРВ, 2 кг муки – 20 ч ОНРВ, 1 рабочая сила 5 ч ОНРВ, 12 батончиков – 20 ч ОНРВ и т.п. Функциональная зависимость потребительных стоимостей отражает зависимость стоимостей.

Если величина примененного постоянного, переменного капитала и норма прибавочной стоимости известны, то определение стоимости товарного продукта просто: стоимость товарного продукта $T_{CT} = C + V + M$, где $C = K_C$ (потребленному постоянному капиталу), $V = K_V$, $M = K_V \cdot m'$, или, $CTM = C + V + M = K_C + K_V + K_V \cdot m'$.

Количественное равенство $C = K_C$ и $V = K_V$ не означает, что C – это постоянный капитал, а V – переменный. C и V – части товарной стоимости (хлеба, или стали), равные постоянному и переменному капиталу.

В основе микро- и макроэкономических производственных функций лежит стоимостная «производственная функция». Носителями стоимости являются с одной стороны, элементы производства (средства производства и рабочая сила), а с другой стороны – разнообразные товары, «выпуск».

Абсолютная прибавочная стоимость и ее пределы. Предпосылкой анализа абсолютной прибавочной стоимости является неизменный уровень производительной силы труда, неизменная стоимость рабочей силы и продолжительность необходимого времени.

Абсолютная прибавочная стоимость – прибавочная стоимость, производимая путем удлинения рабочего дня за пределы необходимого рабочего времени.

Если количество занятых дано, то увеличение абсолютной прибавочной стоимости может быть достигнуто путем удлинения РД за пределы данной продолжительности.

Если продолжительность РД дана, то увеличение абсолютной прибавочной стоимости может быть достигнуто путем увеличения числа занятых на отдельном предприятии, а на макроуровне – путем роста занятости.

Производство абсолютной прибавочной стоимости как производство при неизменном уровне производительной силы труда обнаруживает свои пределы: величина новой стоимости, которая может быть создана при «тотальной» занятости и увеличении РД до максимально возможной продолжительности, является конечной величиной.

Увеличение продолжительности РД и рост занятости характерны для стран, вступивших на путь экономического роста (Япония, страны ЮВА, Китай), особенно в начальном периоде развития.

Возрастание капитальной стоимости требует повышения уровня производительной силы труда. Капиталистический способ производства поначалу овладевает наличными производительными силами, доставшимися в наследство от прежних способов производства. Дальнейшее его развитие связано с постоянными техническими переворотами и революциями, с научно-техническим прогрессом.

2. Производство относительной прибавочной стоимости

Анализ производства абсолютной прибавочной стоимости (АПС) представлял собой ее одностороннее рассмотрение. На уровне «производства относительной прибавочной стоимости» она рассматривается с другой стороны: продолжительность рабочего дня и его исходное деление на необходимое и прибавочное время даны, но производительная сила труда растет, следовательно, СЕТ всех товаров и стоимость товара рабочая сила понижаются. В результате сокращается необходимое время и повышается общая норма прибавочной стоимости. Производство относительной прибавочной стоимости (ОПС) связано с эксплуата-

цией производительной силы общественного труда. Оно не затрагивает жизненного уровня занятых, так как набор необходимых жизненных средств остается неизменным⁴. Производство ОПС позволяет преодолеть узкие границы АПС.

Относительная прибавочная стоимость – прибавочная стоимость, которая возникает вследствие сокращения необходимого рабочего времени и соответствующего изменения соотношения величин обеих составных частей рабочего дня (Маркс, 1963, с. 325).

Производство относительной прибавочной стоимости. Постановка проблемы и ее решение: сокращение необходимого рабочего времени в результате понижения стоимости рабочей силы. Пусть линия ac , например, $a \text{---} b_1 \text{---} b \text{---} c$ представляет 12-часовой рабочий день (РД), отрезок ab – 10 часов необходимого труда, отрезок bc – 2 часа прибавочного труда. При производстве АПС необходимое рабочее время (ab) постоянная, а РД (ac) – переменная величина. При производстве ОПС, напротив, продолжительность РД (ac) – постоянная, необходимое время (ab) – переменная величина.

При данном РД необходимое время может быть сокращено с ab до ab_1 только в результате понижения стоимости рабочей силы.

Сокращение необходимого времени путем оплаты рабочей силы ниже стоимости с самого начала исключается. Модель капитала анализирует условия воспроизводства жизни трех основных классов населения и исходит из предпосылки оплаты по стоимости рабочей силы либо выше стоимости.

Сокращение необходимого времени за счет понижения стоимости рабочей силы (без понижения уровня жизни) возможно только при понижении стоимости необходимых средств (НЖС) в результате роста производительной силы труда в отраслях, производящих НЖС и средства производства для них. Понижение стоимости НЖС означает понижение СЕГ элементов набора, а при данной стоимости денежной единицы – понижение цен.

Сокращение необходимого времени за счет понижения стоимости рабочей силы повышает норму прибавочной стоимости у всех индивидуальных капиталов, или общую норму прибавочной стоимости.

Теоретическое решение проблемы просто. Вопрос в том, как достигается этот результат. Нельзя заставить производителей рубашек понижать цены. Они должны быть заинтересованы в понижении стоимости единицы товара и цен. А поскольку как капиталисты они ни чем не отличаются от других, то в понижении цен должны быть заинтересованы все капиталисты. Их интерес (безотносительно к отрасли) заключается в производстве добавочной прибавочной стоимости.

⁴ На практике снижение стоимости рабочей силы сочетается с ростом жизненного стандарта, т.е. набора необходимых жизненных средств.

Производство добавочной прибавочной стоимости (ДПС). Примеры производства добавочной прибавочной стоимости при росте выпуска. Отдельный капитал не может изменить стоимость рабочей силы, как и других факторов производства. Для него стоимость рабочей силы дана. Но он может сократить необходимое время и получить добавочную прибавочную стоимость.

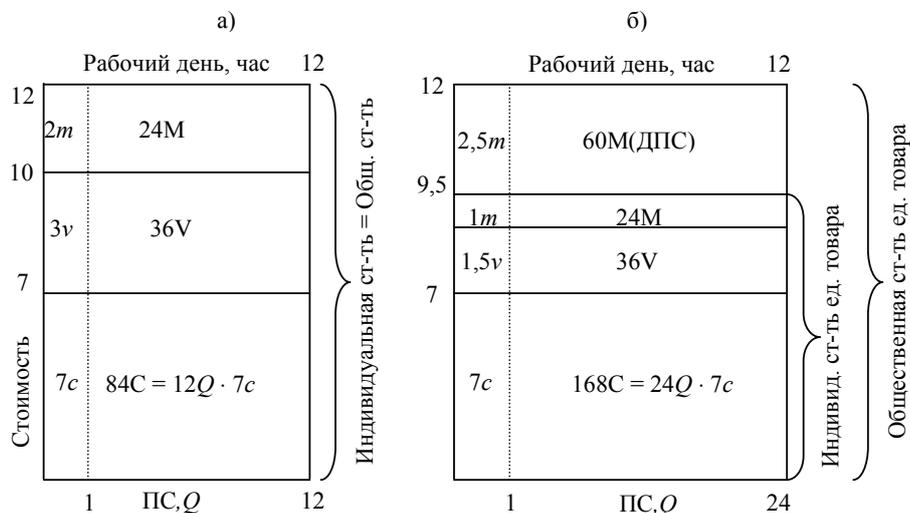


Рис. 2. Индивидуальная стоимость товара ниже стоимости. Добавочная прибавочная стоимость

На рис. 2 а) воспроизводится схема производства АПС. Здесь необходимое время – 7,2 ч РД, прибавочное – 4,8 ч. Норма прибавочной стоимости – 67%. Предприятие работает при средних, общественно нормальных условиях, т.е. индивидуальная СЕТ совпадает с общественной. Стоимость R1 – 1 ч ОНРВ.

«Предприниматель-новатор» добивается удвоения выпуска с 12 до 24 при том же количестве занятых, стоимости рабочей силы, продолжительности РД, затратах K_C на единицу товара (рис. 2 б). В терминах микроэкономики он является ценополучателем, т.е. СЕТ 12 ч ОНРВ определяется средними общественными условиями и остается неизменной.

Если стоимость рабочей силы (необходимое время) и продолжительность РД дана (прибавочное время дано), то тем самым дана общественная (общая) норма прибавочной стоимости. Индивидуальная стоимость рассчитывается по формуле стоимостной «производственной функции». $СТМ_{инд} = C + V + M$, где $C = K_C$, $V = K_V$, $M = K_M \cdot m'$. $СТМ_{инд} = 168 + 36 + 36 \cdot 4,8/7,2 = 168 + 36 + 24 = 228$. Отсюда $СЕТ_{инд} = СТМ/ПС = 228/24 = 9,5$ ч ОНРВ.

Общественная стоимость (стоимость – по определению общественная величина, поэтому «общественная» – тавтология), или просто $СТМ = СЕТ \cdot ПС = 12$ ч ОНРВ $\cdot 24 = 288$.

Если товары реализуются по стоимости 12 ч ОНРВ (по ценам R12), то «новатор» получает ДПС = 288 – 228 = 60 ч ОНРВ (R60) и общественно нормальную АПС = 24 ч ОНРВ (R24).

Новая стоимость, составляет не 60 ч ОНРВ, как было до нововведений, а 120 ч ОНРВ (хотя фактические затраты труда составили 60 человеко-часов). Стоимость – это не кристаллизация фактических затрат, а кристаллизация времени, которое общество «выделяет» на изготовление ПС, или *общественно необходимого* времени (ОНРВ). «Передовик» получает премию, «отстающий» (индивидуальная СЕТ выше общественной) теряет.

За час РД производится 2 ед. продукции и создается новая стоимость уже не 5, а 10 ч ОНРВ. Эквивалент стоимости рабочей силы (36 ч ОНРВ) будет создан не за 7,2, а 3,6 часа РД. Необходимое время сократилось до 3,6 ч, прибавочное составило 8,4.

Сокращение необходимого времени на отдельном предприятии и повышение нормы прибавочной стоимости (m') произошло без удлинения РД, без повышения интенсивности труда, при неизменной стоимости рабочей силы и наборе НЖС, т.е. никак не затронуло жизненный уровень рабочего⁵.

Здесь новатор реализует товары по стоимости 12 ч ОНРВ, или по цене R12 и получает максимальную ДПС 60 ч ОНРВ, или R60. Капиталист заинтересован в том, чтобы скорее сбывать возросшую массу товаров, т.е. *заинтересован в понижении цен*. Реализуя товары выше индивидуальной, но ниже общественной стоимости, или в рамках «ножниц цен» – от R9,5 до R12 – он продолжает получать ДПС.

Получение добавочной прибавочной стоимости (прибыли), и увеличение общей массы прибавочной стоимости (прибыли) в результате понижения цен широко используется в практике бизнеса.

Период получения ДПС ограничен тем, что другие капиталисты той же сферы не остаются в стороне и стремятся сократить необходимое рабочее время путем повышения производительности труда с целью получения ДПС. В результате средняя общественная СЕТ понижается и, в конце концов, становится равной индивидуальной стоимости «новатора» – 9,5 ч ОНРВ. ДПС исчезает, капиталист получает лишь нормальную прибавочную стоимость. Это инициирует поиск новых решений, и процесс возобновляется. Научно-технический прогресс и повышение производительной силы труда становится законом капиталистического способа производства.

⁵ «Норма прибавочной стоимости зависит прежде всего от степени эксплуатации рабочей силы. Политическая экономия так высоко оценивает эту роль степени эксплуатации, что нередко отождествляет ускоренный рост накопления под влиянием повышения производительной силы труда с ускоренным ростом его под влиянием повышенной эксплуатации рабочего» (Маркс, 1963. С. 613). Во французском издании «Капитала» дается сноска: «Ускорить рост накопления путем повышения производительной силы труда и ускорить рост накопления путем повышенной эксплуатации рабочего — это два совершенно различных метода, которые часто отождествляются экономистами» (Marx, 1982. P. 556).

Величина ДПС и продолжительность периода ее получения зависят от условий конкуренции в данной сфере производства, которые в микроэкономике называются *рыночными структурами*. Продлить этот период можно путем недопущения конкурентов к новым технологиям, установлением барьеров на входе в отрасль, и т. п.

Результатом каждого цикла повышения производительной силы труда является понижение СЕТ данной сферы. В той степени, в которой продукт данной сферы входит в состав НЖС, происходит понижение стоимости рабочей силы. Если в ней производятся средства производства для производства НЖС, то стоимость предметов потребления понижается, так как в структуре товарной стоимости понижается доля $C_{(на\ ЕТ)}$. В этой сфере вообще могут не производиться НЖС, но и в этом случае волна понижения стоимости товаров достигает сферы НЖС. Так, достижения космической промышленности находят практическое применение в быту.

Результат производства ДПС – производство ОПС, повышение общей нормы прибавочной стоимости на всех предприятиях *за счет понижения необходимого времени в результате понижения стоимости рабочей силы*.

Соотношение ДПС и ОПС: *сокращение необходимого рабочего времени* является общим для ОПС и ДПС. Различие в том, что ОПС предполагает понижение стоимости рабочей силы, а ДПС – нет.

Движущим мотивом отдельного капиталиста является не понижение стоимости рабочей силы, а сокращение необходимого и, соответственно, увеличение прибавочного рабочего времени. «Когда отдельный капиталист путем повышения производительной силы труда удешевляет свой товар, например рубашки, то он, быть может, вовсе и не задается целью pro tanto понизить стоимость рабочей силы, а следовательно, и необходимое рабочее время; однако, поскольку он, в конце концов, содействует этому результату, он содействует повышению общей нормы прибавочной стоимости. Здесь не место рассматривать, каким именно путем имманентные законы капиталистического производства проявляются во внешнем движении капиталов, действуют как принудительные законы конкуренции и достигают сознания отдельного капиталиста в виде движущих мотивов его деятельности» (Маркс, 1963, с.327).

Производительность труда (ПР_Т) и производительная сила труда (ПР).
Показатели производительности труда. «Под повышением производительной силы труда мы понимаем здесь всякое вообще изменение в процессе труда, сокращающее рабочее время, общественно необходимое для производства данного товара, так что меньшее количество труда приобретает способность произвести большее количество потребительной стоимости» (Маркс, 1963, с. 325). Повышение ПР означает рост ПС за ч ОНРВ всей стоимости товара. Повышение ПР_Т оз-

начает рост ПС за ч ОНРВ новой стоимости. $ПР = \frac{ПС}{СТМ}$, или

$$ПР = \frac{ПС}{C + V + M} \cdot ПР_T = \frac{ПС}{V + M}.$$

ПР – обратный показатель СЕТ. $ПР = 1/СЕТ$. В исходном примере $ПР = 12ПС/144 = 1/12$ ПС за ч ОНРВ. Когда СЕТ 9,5 ч ОНРВ становится общественно нормальной, то $ПР = 24/228 = 1/9,5$.

Производительность труда – это всегда производительность живого труда. Капиталист закупает средства производства и не может влиять на их стоимость, которая входит в стоимость товарной массы (С), но может влиять на производительность живого труда на своем предприятии. $ПР_T$ может быть рассчитана как в стоимостных показателях, так и в показателях текущего труда. В исходном примере $ПР_T = 12ПС/60(V+M) = 12ПС/60$ человеко-часов. При удвоении выпуска индивидуальная $ПР_T$ (на предприятии) становится выше общественной ($24ПС/60$ человеко-часов). Когда СЕТ 9,5 ч ОНРВ становится общественно нормальной, то повышается и общественная $ПР_T = 24ПС/60$ человеко-часов.

Практические показатели производительности труда – выработка и трудоемкость.

Кривая стоимости и кривая индивидуальной стоимости. До сих пор рассматривалась кривая стоимости единицы товара (СЕТ), но на том же графике можно построить кривую индивидуальной стоимости единицы товара (ИСЕТ). Она располагается ниже кривой СЕТ (ИСЕТ ниже СЕТ), пересекается с кривой СЕТ (ИСЕТ равна СЕТ), выше кривой СЕТ (ИСЕТ выше СЕТ). В примере после нововведений СЕТ = 12 ч ОНРВ, а ИСЕТ – 9,5 ч ОНРВ.

Кривая спроса и кривая предложения. Цена спроса. Цена предложения. Мы определили кривую спроса как кривую (общественной) стоимости единицы товара (СЕТ) в денежном выражении. *Кривая предложения* («график, показывающий, какое количество блага готовы продать производители при каждом значении цены (при прочих равных условиях)» (Самуэльсон, с. 786)) – это кривая индивидуальной стоимости единицы товара в денежном выражении. *Цена спроса* – название (общественной) СЕТ в денежном выражении. *Цена предложения* – название индивидуальной СЕТ в денежном выражении.

Производство добавочной прибавочной стоимости на единицу продукции (при неизменном выпуске). Изокоста и изокванта прибавочной стоимости и изокванта ДПС. ДПС можно получить и при неизменном выпуске (ПС, или Q) Практический интерес представляет расчет на единицу продукции. В примере с ростом выпуска в исходном периоде $СЕТ = СЕТ_{инд} = 7C + 3V + 2M$, в текущем $СЕТ = 7C + 1,5V + 2M + 1,5M(ДПС)$. K_C на ЕТ – const, K_V на ЕТ – сократился. Имело место производство ДПС.

Упростим данные примера. Пусть K_C на $ET = 100$, K_V на $ET = 100$, $m' = 100\%$. По формуле стоимостной «производственной функции» $SET = 100C + 100V + 100M = 300$ ч ОНРВ. Независимо от $SET_{инд}$ товары реализуются по SET . Общая масса $M = SET - (C + V)_{инд}$. Табл. 1 показывает, при каком сочетании факторов производства имеет место общественно нормальная прибавочная стоимость и ДПС.

Таблица 1

Сочетание факторов производства при производстве единицы товара данной стоимости

		$SET_{инд}$		$M_{общая}$	$M_{норм}$	ДПС
	Исходные параметры	$100C + 100V + 100M$	300	100	100	0
1	K_C и K_V растут на ту же величину	$110C + 110V + 110M$	300	80	(-20)	0
2	K_C растет, $K_V - const$	$110C + 100V + 100M$	310	90	(-10)	0
3	$K_C - const$, K_V растет	$100C + 110V + 110M$	320	90	(-10)	0
4	K_C растет, $K_V -$ сокращается на ту же величину	$110C + 90V + 90M$	290	100	100	0
5	K_C сокращается, $K_V -$ растет на ту же величину	$90C + 110V + 110M$	310	100	100	0
6	K_C растет быстрее, чем сокращается K_V	$120C + 90V + 90M$	300	90	(-10)	0
7	K_V растет быстрее, чем сокращается K_C	$90C + 120V + 120M$	330	90	(-10)	0
8	K_C и K_V сокращаются на ту же величину	$90C + 90V + 90M$	270	120	100	20
9	$K_C - const$, K_V сокращается	$100C + 90V + 90M$	280	110	100	10
10	$K_V - const$, K_C сокращается	$90C + 100V + 100M$	290	110	100	10
11	K_V сокращается быстрее, чем растет K_C	$110C + 80V + 80M$	270	110	100	10
12	K_C сокращается быстрее, чем растет K_V	$80C + 110V + 110M$	300	110	100	10

На рис. 3 в центре графика – исходная ситуация $SET_{инд} = SET$, K_C на $ET = 100$, K_V на $ET = 100$ ч ОНРВ. Кривая 4,5 – изокоста неизменной M и нулевой ДПС. 1 квадрант целиком и части 2 и 4 квадрантов, ограниченные изокостой, представляют собой область M ниже общественно нормальной (она равна 100 ч ОНРВ). Здесь выделена изокванта (6,7), на которой нормальная M производится только в точке касания с изокостой. График имеет пределы, $(K_C + K_V) < 200$, за которыми $M = 0$.

Случай 4 представляет особый интерес: $SET_{инд}$ меньше SET , т.е. имеет место повышение производительности труда. Но капиталист не пойдет на него, поскольку M остается прежней. «Вытеснения рабочего машиной» не произойдет, если стоимость рабочей силы равна стоимости машины.

Вся область значений 3 квадранта, а также 2-го и 4-го ниже изокосты – область производства ДПС. В ней выделена выпуклая изокванта ДПС (11), которая отражает закон капиталистического способа производства. «Стоимость товара определяется всем рабочим временем, прошлым и живым трудом, который входит в этот товар. Повышение производительности труда заключается именно в том, что доля живого труда уменьшается, а доля прошлого труда увеличивается, но увеличивается так, что общая сумма труда, заключающаяся в товаре, уменьшается; что, следовательно, количество живого труда уменьшается больше, чем увеличивается количество прошлого труда» (Маркс, 1985, с. 286).

Кривые в 3 и 4 квадрантах связаны с сокращением K_C . Нарушение технологии исключается. Сокращение K_C может быть связано как с развитием кооперации, специализации, комбинированием труда на основе системы машин, так и с внешними условиями: использованием нестоимостных факторов – природы (бесплатных природных ресурсов) и науки (принципиально новых средств производства).

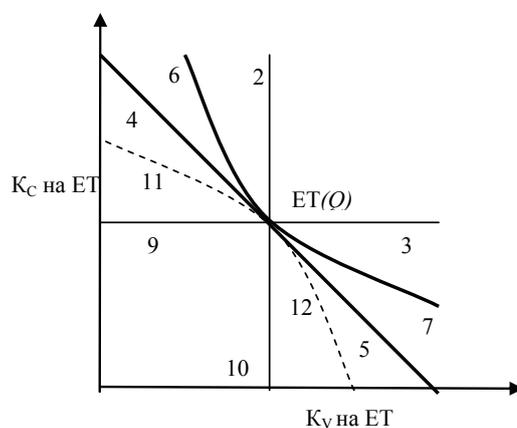


Рис. 3. Изокоста неизменной прибавочной стоимости (4,5), изокванта убывающей прибавочной стоимости (6,7), изокванта ДПС (11,12)

Отражение изокосты неизменной прибавочной стоимости и изокванты убывающей прибавочной стоимости в микроэкономике. Изокоста неизменной прибавочной стоимости в непосредственном наблюдении и в теории производственных функций фиксируется как линия равных издержек, как геометрическое место точек в пространстве ресурсов, для которых издержки производства постоянны. Изокванта убывающей прибавочной стоимости – как множество различных сочетаний объемов труда и капитала, при которых достигается один и тот же объем выпуска, как геометрическое место точек в пространстве ресурсов, в которых различные сочетания производственных ресурсов дают одно и то же количество выпускаемой продукции.

При данной стоимости товарной массы, или стоимости единицы товара, или (если стоимость денежной единицы дана) при данной цене товарной массы, или цене единицы товара и неизменном выпуске микроэкономическая изокоста отражает не только равные издержки, но и равную прибыль, рассчитываемую по

формуле $\pi = TR - TC$. В данном случае прибыль представляет всю прибавочную стоимость.

Микроэкономическая изокванта отражает не только возможные комбинации затрат производственных факторов, с помощью которых создается данный объем выпуска, но и сокращение прибыли на протяжении всей кривой, кроме точки касания с изокостой.

Анализ изокосты и изокванты с позиций теории капитала позволяет решить вопрос о единицах измерения «труда» и «капитала». При неизменной производительной силе общественного труда носителем стоимости данной величины является определенное количество потребительной стоимости. Кривые прибавочной стоимости строятся в координатах K_C и K_V , которые имеют стоимостное измерение (ч ОНРВ). Данной величине стоимости фактора «труд» соответствует определенное количество занятых, или количество человеко-часов. Данной величине стоимости фактора «капитал» соответствует определенное количество средств производства в натуральной форме. При движении по изокосте и изокванте происходит изменение технического строения капитала, которому соответствует изменение стоимостного строения, т.е. изменение органического строения капитала. Фактору «капитал» и фактору «труд» в натуральной форме соответствует «продукт» в натуральной форме. При неизменной производительной силе труда изменение количеств потребительной стоимости служит показателем изменения стоимости. Стоимость всегда может быть выражена в деньгах, это делает возможным использование ценовых показателей: цен факторов производства, денежных издержек производства.

Значение микроэкономических изоквант и изокост выходит за рамки «технологии» и «цен на факторы производства». В действительности они отражают не только процесс производства товаров, но и капиталистический процесс производства, который характеризуется производством прибавочной стоимости. Двухфакторная модель общественного богатства отражает и технологию, и специфику капиталистического способа производства.

Мы говорили о повышении производительной силы труда, не выяснив, какими методами она повышается. В основе ее производства лежит кооперация. Кооперация – это исходный пункт капиталистического производства, которое начинается с того момента, когда один и тот же индивидуальный капитал занимает одновременно многих рабочих, процесс труда расширяет свои размеры и доставляет продукт в большом количестве. Специализация, или разделение труда – более сложная форма кооперации, предполагающая специализацию деятельности отдельных рабочих, специализацию орудий труда, комбинирование отдельных частичных рабочих в один совокупный механизм – комбинированного совокупного рабочего. Комбинирование труда на основе системы машин характерно для крупной машинной промышленности. Станки с числовым программным управлением – современная форма повышения производительной силы труда.

3. Производство абсолютной и относительной прибавочной стоимости

Абсолютная прибавочная стоимость – результат удлинения РД за пределы необходимого времени. Относительная прибавочная стоимость – результат сокращения необходимого рабочего времени при неизменной продолжительности РД. Но в каждый данный момент прибавочная стоимость представляет собой интегральную величину. Определить, каким методом она была произведена невозможно.

Абсолютная и относительная прибавочная стоимость обнаруживают непосредственное единство (*A* есть *A*, *B* есть *A*). АПС есть относительная, поскольку при удлинении рабочего дня неизменная величина необходимого времени сокращается относительно увеличившейся продолжительности рабочего дня. Относительная прибавочная стоимость есть абсолютная прибавочная стоимость, поскольку сокращение необходимого времени означает удлинение рабочего дня за пределы сократившегося необходимого времени.

Они обнаруживают опосредованное единство (*A* вызывает или приводит к *B*, *B* вызывает или приводит к *A*). Удлинение рабочего дня позволяет увеличить массу прибавочной стоимости и приобрести дорогостоящие машины, а введение машин имеет своим следствием удлинение рабочего дня, систему сменного труда.

Различие между АПС и ОПС имеет значение при определении методов или способов получения прибавочной стоимости при тех или иных параметрах продолжительности рабочего дня, производительной силы труда и интенсивности труда.

Список литературы

- Блауг М.* Экономическая мысль в ретроспективе. М.: Дело ЛТД, 1994.
- Маркс К.* К критике политической экономии. Маркс К., Энгельс Ф. Собр. соч. М, 1959. Т. 13.
- Маркс К.* Капитал. Критика политической экономии. Т. I. М., 1963.
- Маркс К.* Капитал. Критика политической экономии. Т. III. Ч. II. М., 1986.
- Маркс К.* Капитал. Критика политической экономии. Т. II. М., 1984.
- Рикардо Д.* Начала политической экономии и налогового обложения. М.: ЭКСМО, 2007.
- Самуэльсон П., Нордхаус В.* Экономика. М.: Бином-Кнорус, 1999.
- Смит А.* Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: ЭКСМО, 2007.
- Шумпетер Й.* Капитализм, социализм и демократия. М.: Экономика, 1995.
- Маркс К.* Le Capital. М., 1982.

MODEL OF SOCIAL WEALTH — MATRIX OF SYNTHESIS OF MICRO- AND MACROECONOMICS (PART 3)

Alexander Sorokin
Ph.D., Professor
MSU
Faculty of Economics
(Moscow, Russia)

Abstract

Model of Social Wealth, («Wealth of Nations») is based on classical Political Economy and Marx's «Capital» taking into account modern genetics method. Two factors are accepted to an axiom: Use Value (form) and Value (nature of wealth). Both micro- and macroeconomic categories and practical categories of business are defined through two factors and are included into multilevel organic model of economy. The article introduces to the reader the possibilities of synthesis at levels «The production of absolute surplus value», «The production of relative surplus value», «The production of absolute and relative surplus value». It also introduces synthetic definitions of capital, value added and surplus value, constant and variable capital, human capital and human potential, residual value, net value added and gross value added, labor's marginal product, capital's marginal product, production function, isocost line, isoquant curve, demand curve, supply curve, offer price, demand price.

The value production function is analyzed in more detail. Conclusion: value production function is a basis of natural's microeconomic and macroeconomic production functions.

Key words: methodology, general economics, political economy, micro-economics, macroeconomics, synthesis.

JEL codes: A1, A2, B1, B4, D0, D5.