

## МОДЕЛЬ ОБЩЕСТВЕННОГО БОГАТСТВА – МАТРИЦА СИНТЕЗА КАТЕГОРИЙ МИКРО- И МАКРОЭКОНОМИКИ (часть 4)

Сорокин Александр Владимирович<sup>1</sup>,  
д.э.н., профессор  
МГУ имени М.В. Ломоносова  
Экономический факультет  
(Москва, Россия)

### Аннотация

*Модель общественного богатства (богатства народов) основана на классической политической экономии и «Капитале» Маркса с учетом метода современной генетики. За аксиому принимаются два фактора – потребительная стоимость (форма) и стоимость (природа богатства). Категории микро- и макроэкономики и практические категории бизнеса получают определения через два фактора и включаются в многоуровневую органическую модель экономики. Статья знакомит читателя с возможностями синтеза на уровнях «Заработная плата» и «Процесс накопления капитала». Даются синтетические определения заработной платы, валового дохода, сбережений, инвестиций, потребления. Подробно анализируются основные макроэкономические тождества. Вывод: основные макроэкономические тождества – отражение условий воспроизводства капитала.*

**Ключевые слова:** методология, общая экономика, политическая экономия, микроэкономика, макроэкономика, синтез.

**JEL коды:** A1, A2, B1, B4, D0, D5.

---

<sup>1</sup> Сорокин А.В., e-mail: [soral@mail.ru](mailto:soral@mail.ru), персональный сайт: <http://sorokinealexandre.professorjournal.ru>

В третьей части статьи, опубликованной в электронном журнале (№ 1, 2011), выяснилось, что для производства прибавочной стоимости необходимо авансирование как постоянного, так и переменного капитала. Было доказано, что прибавочная стоимость – это порождение (продукт) переменного капитала, а величина прибавочной стоимости определяется как переменный капитал, умноженный на норму прибавочной стоимости ( $m = K_v m'$ ). В практике бизнеса экономические агенты оперируют не категорией прибавочная стоимость (она им неизвестна), а категорией «прибыль». Прибыль – это та же «прибавочная стоимость», но представленная как порождение (продукт) всего авансированного капитала. Она рассчитывается как авансированный капитал, умноженный на норму прибыли ( $p = K p'$ ). Чтобы от нормы прибавочной стоимости перейти к норме прибыли, мы должны пройти ряд уровней развития модели. Следующим уровнем, на котором мы кратко остановимся, является заработная плата.

## 1. Заработная плата

*Заработная плата – иррациональная форма стоимости (цены) рабочей силы (РС).* Ранее мы оперировали категориями «товар рабочая сила», «потребительная стоимость рабочей силы», «стоимость рабочей силы (в ч ОНРВ)», «цена рабочей силы – денежное выражение стоимости рабочей силы». Стоимость рабочей силы сводилась к стоимости необходимых жизненных средств. Предполагалось, что при найме на определенный срок продается и покупается «товар рабочая сила», т.е. потенциальная способность к труду, которая оплачивается в момент покупки. Последнее не принципиально: рабочая сила может оплачиваться в конце периода ее производительного потребления (рабочего дня, недели, месяца): деньги выступают в качестве средства платежа.

Эти положения диаметрально противоположны представлениям экономических субъектов и практической категории зарплаты (платы за труд или за работу).

И наниматель, и нанимаемый однозначно квалифицируют сумму денег, выплачиваемую по окончании периода труда, как зарплату. Капиталист нанимает работника на определенный период рабочего времени для выполнения определенной работы и платит за работу. Наемный работник нанимается на определенный период рабочего времени и, отработав весь период, получает плату за весь труд. Если он нанимается на неполный рабочий день, то получает меньше, если работает сверхурочно или по совместительству, то получает больше.

Между тем словосочетание «заработная плата» столь же иррационально, как словосочетание «желтый логарифм» (Маркс, 1986, с. 891). (Живой) труд не имеет ни стоимости, ни цены и не может быть оплачен ни при каких обстоятельствах.

Хотя, заключая трудовое соглашение, нанимаемый не требует оплаты элементов необходимых жизненных средств («у меня многодетная семья, мне нужны деньги на содержание детей, их обучение и образование; у меня нет жилья, нужны деньги на жилье и т.п.), заработная плата – иррациональная, или превращенная форма стоимости и цены рабочей силы. Это положение должно быть доказано.

Поскольку РС продается на определенный период, первичной превращенной формой стоимости (цены) РС является повременная зарплата.

Работникам оплачивается то время, которое они фактически отработали. Труд может оплачиваться по часовым тарифным ставкам, дневным тарифным ставкам или исходя из установленного месячного оклада. Рассмотрим дневную зарплату. Здесь единицей измерения зарплат является «цена часа труда» (часовая тарифная ставка).

Дневная повременная зарплата определяется как часовая тарифная ставка, умноженная на количество отработанных часов.

$$\begin{array}{l} \text{Дневная} \\ \text{повременная} \\ \text{зарплата} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Цена часа труда} \\ \text{(часовая тарифная ставка)} \end{array} \times \begin{array}{l} \text{Фактическая} \\ \text{продолжительность} \\ \text{рабочего дня} \end{array}$$

«Цена часа труда» – ключ к пониманию превращения стоимости рабочей силы в заработную плату. Словосочетание «цена часа труда» – не более чем название, которое данное явление получило в практике бизнеса. Оно не означает, что у «труда» есть *стоимость* (стоимость – кристаллизация абстрактно человеческого труда, которая измеряется в часах застывшего, кристаллизованного общественно необходимого рабочего времени, в ч ОНРВ). Оно не означает, что *ценой* часа «труда» является денежное выражение этой (несуществующей) стоимости.

«Цена часа труда» (определение) – это средняя дневная стоимость рабочей силы в расчете на один час рабочего дня средней продолжительности.

Средняя дневная стоимость рабочей силы сводится к стоимости жизненных средств, необходимых для поддержания способности к труду в течение календарных суток (24 часа). Дневная стоимость рабочей силы, в свою очередь, рассчитывается исходя из общей стоимости рабочей силы, т.е. стоимости жизненных средств, необходимых в течение трудовой жизни (трудового периода жизни) средней продолжительности. В этом наиболее абстрактном определении цены часа труда не учитывается то, что потребление, обеспечивающее воспроизводство рабочей силы, продолжается в выходные, праздничные дни и в периоды отпусков.

*Цена часа труда* определяется эмпирическим путем по формулам с данными нашего примера:

$$\text{Цена часа труда} = \frac{\text{Средняя дневная стоимость} \\ \text{рабочей силы (7,2 ч ОНРВ)}}{\text{Рабочий день средней} \\ \text{продолжительности (12 часов)}} = 0,6 \text{ ч ОНРВ}$$

Учитывая, что стоимость  $R1 = 1$  ч ОНРВ,

$$\begin{array}{l} \text{Средняя дневная стоимость} \\ \text{РС в деньгах, или} \\ \text{Цена часа труда} \\ \text{в денежном выражении} \end{array} = \frac{\text{цена РС (7,2 руб.)}}{\text{Рабочий день средней} \\ \text{продолжительности (12 часов)}} = 0,6 \text{ руб.}$$

12-часовой РД принимается за РД средней продолжительности. Индивидуальная стоимость РС каждого из 5 занятых может быть различна, но средняя величина (при общей стоимости 36 ч ОНРВ) составляет 7,2 ч ОНРВ.

Величина, которая записывается в числителе – дневная стоимость рабочей силы, – объективная величина, которая не зависит от продолжительности рабочего дня (если только РД не превышает нормальной продолжительности и не ведет к преждевременной потере способности к труду). Набор необходимых жизненных средств (потребительных стоимостей) в каждый данный момент определен, стоимость каждого элемента набора также определена. По условию капиталист авансирует переменный капитал до начала процесса производства, оплачивает рабочую силу до начала ее функционирования, «до начала рабочего дня».

Стоимость рабочей силы зависит от набора необходимых жизненных средств и стоимости элементов набора: при неизменном наборе и повышении производительной силы труда стоимость РС понижается, при росте элементов набора и неизменной производительной силе труда она растет и т.д. В тенденции состав необходимых жизненных средств растет, а стоимость каждого элемента снижается. Но рассмотрение динамики стоимости РС сюда не относится, поскольку рабочая сила закупается в данный момент времени, а заработная плата выплачивается в тот же день.

Связь между стоимостью рабочей силы и рабочим днем заключается в том, что в течение части рабочего дня рабочий создает эквивалент стоимости рабочей силы, возмещающий авансированный переменный капитал. В течение необходимого времени, здесь – в течение 7,2 астрономического часа, один занятый затрачивает 7,2 чел.-часа, которые (при условии, что они подпадают под ограничение общественно необходимого рабочего времени) кристаллизуются в стоимости 7,2 ч ОНРВ. Действительным, рациональным отношением является отношение стоимости рабочей силы и необходимого рабочего времени.

Но в формуле цены труда дневная стоимость РС *вступает в отношение* не только к необходимому времени, но ко всему рабочему времени (включающему прибавочное время). Отношение стоимости РС к необходимому времени – отношение внутри однородного качества, рациональное отношение. Отношение стоимости РС к необходимому и прибавочному времени, или ко всему рабочему дню (12 ч) – отношение одного качества к неоднородному с ним качеству, или иррациональное отношение. (В математике число 5 – рациональное, но отношение 5/0 – иррациональное выражение. Рациональное число 5 становится иррациональным в результате *отношения к нулю*).

Превращение дневной стоимости (цены) рабочей силы в форму дневной заработной платы отражено формулой

$$\begin{array}{l} \text{Дневная} \\ \text{стоимость} \\ \text{рабочей} \\ \text{силы} \end{array} = \frac{\begin{array}{l} \text{Средняя дневная} \\ \text{стоимость РС} \\ \text{Рабочий день} \\ \text{средней} \\ \text{продолжительности} \end{array}}{\text{Рабочий день}} \times \begin{array}{l} \text{Фактическая} \\ \text{продолжительность} \\ \text{рабочего дня} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Дневная} \\ \text{заработная} \\ \text{плата} \end{array} .$$

В нашем примере

$$\begin{array}{l} \text{Дневная} \\ \text{стоимость РС} \\ 7,2 \text{ ч ОНРВ} \\ (R7,2) \end{array} = \begin{array}{l} \text{Цена часа} \\ \text{труда} \\ 0,6 \text{ ч ОНРВ} \\ (R0,6) \end{array} \times \begin{array}{l} \text{Фактическая} \\ \text{продолжительность} \\ \text{рабочего дня} \\ 12 \text{ часов} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Дневная} \\ \text{заработная} \\ \text{плата} \\ 7,2 \text{ ч ОНРВ} \\ (R7,2) \end{array}$$

Дневная зарплата (7,2 ч ОНРВ, R7,2) – иррациональное выражение стоимости (цены) РС (7,2 ч ОНРВ, R7,2). Качественно они различны: стоимость РС зависит от стоимости набора необходимых жизненных средств, зарплата – от цены часа труда и фактической продолжительности РД. Количественно они равны, если фактическая продолжительность РД равна средней. В развитых странах установлена норма продолжительности РД (недели), или нормированный РД. Здесь средний РД равен нормированному.

Равенство нарушается, если отдельные рабочие начинают работать сверхурочно. Увеличение РД на 3 ч (при прежнем тарифе) дает зарплату 9 руб. (R0,6 × 15 ч РД).

В России сверхурочная работа оплачивается за первые два часа работы не менее чем в полуторном размере (0,9), за последующие часы – не менее чем в двойном размере (1,2). С учетом сверхурочных зарплата составит 10,2 руб. Конкретная оплата за сверхурочные работы может определяться коллективным или трудовым договором.

Дневная зарплата отрывается от своей основы – дневной стоимости (цены) РС. Рабочие, получающие 10,2 руб., оплачиваются выше стоимости РС. Их примеру могут последовать другие.

На практике количественное равенство стоимости РС в денежной форме и заработной платы постоянно нарушается, но также постоянно восстанавливается.

Если большинство рабочих идет на удлинение РД, то *средняя продолжительность РД увеличивается, а тарифная ставка понижается*. Новая цена часа труда составит  $\frac{7,2 \text{ ч ОНРВ}}{15 \text{ ч}} = 0,48$ , а дневная заработная плата вернется к прежнему уровню R7,2.

Сокращение РД на отдельных предприятиях при прежних тарифах ведет к оплате ниже стоимости РС. Но при массовом сокращении РД, или установлении сокращенного нормативного РД, *его продолжительность становится средней и тарифные ставки повышаются*. При сокращении РД до 8 ч, цена часа труда повышается до 0,9.



зарплату. Сдельная зарплата задействует механизм личной заинтересованности рабочих в увеличении фактической выработки. Необходимость контроля во многом снимается.

Исторически сдельная заработная плата преобладала над повременной, затем ситуация изменилась в пользу повременной оплаты труда. Недостатки сдельной оплаты – негативное отношение коллектива к передовикам, сложность, а иногда и невозможность установления расценок, негативное отношение коллектива к снижению расценок. Современные системы заработной платы включают элементы повременной и сдельной. Так, при повременной оплате труда определяются нормы времени на выполнение различных работ (нормирование труда), применяется премиально-повременная система и т.д.

*Номинальная заработная плата* (определение) – выраженная в деньгах стоимость рабочей силы.

*Реальная заработная плата* (определение) – количество необходимых жизненных средств (набор потребительных стоимостей), находящихся в распоряжении рабочего.

Мы не останавливаемся на национальных различиях в заработной плате, национальной и интернациональной стоимости и мировой цене, особенностях действия закона стоимости на мировом рынке и критике теорий международной торговли. Это предмет отдельной статьи.

## 2. Процесс накопления капитала

Первый том «Капитала» называется «Процесс производства капитала». Два первых уровня – «Товар и деньги» и «Превращение денег в капитал» посвящены процессу обращения («рынку»). Процесс производства капитала включает два момента – производство прибавочной стоимости капиталом ( $K \rightarrow M$ ), т.е. производство абсолютной и относительной прибавочной стоимости – и производство капитала прибавочной стоимостью ( $M \rightarrow K$ ), или накопление.

*Накопление капитала* (определение) – применение прибавочной стоимости в качестве капитала, или обратное превращение прибавочной стоимости в капитал.

На предыдущем уровне мы рассматривали единичный акт производства, а именно  $P \dots T'$  в формуле капитала  $D - T^{PC}_{СП} \dots P \dots T' - D'$ . В акте  $D - T^{PC}_{СП}$  авансируется постоянный и переменный капитал, но процесс производства  $M$  начинается в акте  $\dots P \dots$ . Его результат –  $T'$ . Акт  $T' - D'$  нас не интересовал, поскольку в нем стоимость не возрастает, а просто меняет форму с товарной на денежную.

На данном уровне нас интересует повторение производства ( $P \dots T'$ ), или воспроизводство капитала. Формула повторяется:  $D - T^{PC}_{СП} \dots (P \dots T') - D'$ .  $D - T^{PC}_{СП} \dots (P \dots T') - D'$ . В ней нас интересует движение  $(P \dots T') - D'$ .  $D - T^{PC}_{СП} \dots (P \dots T')$ . В нем в начале года имеется действительный переменный  $K_v$  и постоянный капитал  $K_c$ , т.е. уже не денежный (потенциальный) капитал, а функционирующая рабочая сила и средства производства. В конце года индивидуальные капиталы в совокупности производят товар  $T'$ , или общественный продукт стоимостью  $C + V + M$ . Дальнейшее движение продуктов капиталов идет по формуле обра-

щения ( $T - D - T$ ). Простое воспроизводство капитала – возобновление прежнего  $K_V$  и  $K_C$ , т.е. прежнего количества занятых и средств производства в начале второго года и производство прежнего  $T'$  (нулевой «экономический рост»). Накопление, или расширенное воспроизводство капитала – это его возобновление и увеличение за счет прибавочной стоимости ( $K_V + \Delta K_V$  и  $K_C + \Delta K_C$ ) и производство  $T'$  стоимостью  $C + \Delta C + V + \Delta V + M + \Delta M$  (экономический рост).

Условием воспроизводства капитала является наличие необходимых средств производства и предметов потребления в общественном продукте. На данном уровне анализа накопления капитала обращение ( $T - D - T$ ) как таковое не рассматривается. Предполагается, что оно проходит без проблем и более того, структура общественного продукта по потребительной стоимости абсолютно эластична, т.е. капиталисты и рабочие всегда находят на рынке необходимое им количество средств производства и предметов потребления. Накопление рассматривается абстрактно, т.е. просто как момент непосредственного процесса производства.

### 1. Простое воспроизводство капитала. Нулевая норма накопления

Накопление капитала предполагает сохранение и воспроизводство капитала в прежних масштабах (простое воспроизводство), а также образование нового капитала путем превращения прибавочной стоимости в капитал.

Примем стоимость  $R1 = 1$  ч ОНРВ. Производительная сила труда – const. Норма прибавочной стоимости – 100%. Рассмотрим два периода (года). В начале 1-го года авансируется и функционирует совокупный капитал  $200K = 100K_C + 100K_V$  (в ч ОНРВ). Под  $K_C$  имеется в виду потребленный постоянный капитал. В конце периода капитал производит продукт  $T' = C + V + M$ , где  $C, V, M$  — (в ч ОНРВ). Будем записывать  $T'$  просто как  $T$ , имея в виду, что  $T$  со структурой стоимости  $C + V + M$  это всегда стоимость, превышающая стоимость элементов производства, т.е.  $T'$ .

Стоимость продукта рассчитывается по стоимостной «производственной функции»:  $CT_{\text{соп}} = C + V + M$ , где  $C = K_C$ ,  $V = K_V$ ,  $M = K_V \cdot m'$ .

При  $m' = 100\%$ , стоимость годового продукта  $100C + 100V + 100M$ , т.е.

$$T_{\text{соп}} \frac{PC}{300 CT} = T_{\text{соп}} \frac{PC}{100 C + 100V + 100M}$$

Обратим внимание на то, что  $C$  – это не постоянный капитал (средства производства),  $V$  – это не переменный капитал (рабочая сила), а части стоимости продукта (хлеба или стали), количественно равные стоимости  $K_C$  и  $K_V$ . В «Капитале» постоянный капитал и соответствующая часть стоимости продукта обозначается как  $C$ , а переменный капитал и соответствующая часть стоимости продукта как  $V$ . Это приводит к недоразумениям. В модели общественного богатства для капитала введено обозначение  $K$  ( $K_C, K_V$ ).

Структура  $C + V + M$  означает, что одна часть товарной стоимости возмещает  $K_C$ , другая –  $K_V$ , а третья –  $M$  – является превышением стоимости продукта над стоимостью его эле-

ментов. В случае единичного акта производства капиталист реализует товар за деньги и может прекратить производство: он расплатился с поставщиками средств производства, выплатил зарплату, вернул авансированную стоимость 200 и получил М100. Весь продукт и вся его стоимость принадлежит капиталисту по праву. Но прекратив выполнять функции капитала (авансирование, сохранение и возрастание стоимости), он перестает быть капиталистом. Расходуя R300 как доход на индивидуальное потребление, по R100 ежегодно, он «проест» эти деньги за три года.

Для сохранения капиталиста в качестве капиталиста он должен как минимум обеспечить простое воспроизводство капитала, т.е. авансировать в начале 2 года  $100K_C + 100K_V$ , капитал даст продукт  $100C + 100V + 100M$ , в начале третьего года снова авансируется капитал и производится продукт и т.д. Капиталист может ежегодно расходовать как доход (на потребление) по R100 в течение многих лет. Накопления капитала, или превращения в капитал прибавочной стоимости не происходит, вся М используется как доход. Норма накопления равна нулю.

*Норма накопления* (определение) – отношение накапливаемой части прибавочной стоимости ко всей прибавочной стоимости ( $H_{\text{накоп}} = \frac{M_{\text{накоп}}}{M}$ ).

Простое воспроизводство капитала – это воспроизводство в неизменных масштабах. Со стороны потребительной стоимости оно означает, что в следующем периоде то же количество занятых при помощи такого же количества средств производства (предмета труда и средств труда) производят то же количество продукции; со стороны стоимости повторяется авансирование капитала той же величины, т.е. нанимается прежнее количество занятых, средства производства замещаются равным количеством новых экземпляров того же рода, в результате производится продукт той же стоимости.

Условия производства (единичного акта производства) есть в то же время условия воспроизводства. В первом периоде производство продукта оно было бы невозможным без необходимых в течение года жизненных средств наемных рабочих и капиталистов (предметов потребления, ПП), а также средств производства, СП. Они были в наличии, т.е. были произведены в «нулевом периоде». Как в ходе производства общество не перестает потреблять, так и в ходе потребления общество не перестает производить. Это непрерывный двусторонний процесс.

В начале первого года – переменный и постоянный капитал ( $K_V$  и  $K_C$ ), а в конце – продукт (Т). Но в ходе его производства 1) были потреблены СП (предмет труда, вспомогательные средства труда и частично собственно средства труда), 2) ПП (жизненные средства рабочих и капиталистов).

Чтобы авансировать  $K_C$  и  $K_V$  во втором периоде, необходимо, чтобы СП и ПП были произведены в первом. Продукт первого периода должен содержать СП и ПП, причем в определенной пропорции.

В какой пропорции? Стоимость потребленных СП составила  $100K_C$ , следовательно, (при неизменной ПР) в составе продукта должны быть СП стоимостью  $100C$ . Стоимость

НЖС, к которой сводится стоимость рабочей силы, составила  $100K_V$ , следовательно (при неизменной ПР), в составе продукта должны быть ПП стоимостью  $100V$ . При простом воспроизводстве прибавочная стоимость расходуется на ПП, следовательно, в составе продукта должны быть ПП стоимостью  $100M$ .

*Условия простого воспроизводства капитала.* В состав общественного продукта по потребительной стоимости и по стоимости должны входить: (1) средства производства стоимостью  $C$ , которые будут потребляться в следующем периоде; (2) необходимые жизненные средства для занятых в следующем периоде стоимостью  $V$ ; (3) предметы потребления капиталиста стоимостью  $M$ .

**Реализация условий простого воспроизводства. Синтез основных макроэкономических категорий в генетическую модель капитала. (Определение валового дохода, сбережений, инвестиций, потребления. Основные макроэкономические тождества для закрытой экономики).**

Все физики знают, что формула пути падающего тела  $S = gt^2/2$ . Но ни один из них не сможет объяснить, *почему* тело падает. Математическая формула описывает, что происходит, но не объясняет природы явлений.

Со времен Кейнса все экономисты – преподаватели макроэкономики знают, что «*доход = ценность продукции = потребление + инвестиции, сбережения = доход – потребление, отсюда сбережения = инвестиции*» (Кейнс, с. 65). Но ни один из них не сможет объяснить, *почему* сбережения равны инвестициям. Точно так же как никто не сможет дать *определение* доходу, сбережению, потреблению, инвестициям как таковым, не ссылаясь на количественные закономерности. То, что  $S = Y - C$  отнюдь не является *определением* сбережений. Дело не в недостатке знаний. Ответ выходит за рамки математически описательного метода макроэкономики. Выяснение природы экономических явлений не является задачей макроэкономики. Это задача двухфакторной генетической модели капитала. Нам предстоит доказать, что равенство инвестиций сбережениям это не просто условие равновесия, но и одно из условий *воспроизводства капитала*, а следовательно, воспроизводства жизни индивида и общества в целом.

Структура продукта при простом воспроизводстве (со значениями из примера):

$$T_{\text{соп}} \begin{matrix} \text{ПС} \\ 300 \end{matrix} \text{СТ} = T_{\text{соп}} \begin{matrix} \text{СП, ПП} \\ (100C + 100V + 100M) \end{matrix} = T \begin{matrix} \text{СП} & \text{ПП} & \text{ПП} \\ (100C & +100V & +100M) \end{matrix}$$

$$\text{С учетом обращения: } T_{\text{соп}} \begin{matrix} \text{СП, ПП} \\ (100C + 100V + 100M) \end{matrix} = (Y) D_{300} \begin{matrix} \text{СП} & \text{ПП} & \text{ПП} \\ (100C & +100V & +100M) \end{matrix}$$

Макроэкономическое название  $D$  в этой формуле – «валовой доход»,  $Y$ . В микро- и макроэкономике деньги (валовой доход) не обладают стоимостью, фиксируется только верхний индекс  $ПС_D$ , количество реальных рублей.

*Валовой доход*,  $Y$  – стоимость общественного продукта в форме реальных денег. В нашей модели все деньги расходуются. В микроэкономике принимается то же условие, которое записывается в виде равенства  $Y = E$ , где  $E$  – валовой расход.

Условия простого воспроизводства предполагают обмен товаров, содержащих соответствующие части стоимости общественного продукта на средства производства (СП), необходимые жизненные средства (НЖС) и предметы потребления (ПП) для капиталиста по формуле  $T - T$ . Обращение  $(T - D - T)$  опосредует этот обмен.

$$1) \text{ Обмен } T_{C}^{\text{СП, ПП}} = -T_{C}^{\text{СП}}, \text{ здесь: } T_{100C}^{\text{СП, ПП}} = -T_{100C}^{\text{СП}}$$

$$2) \text{ Обмен } T_{V}^{\text{СП, ПП}} = -T_{V}^{\text{ПП}}, \text{ здесь: } T_{100V}^{\text{СП, ПП}} = -T_{100V}^{\text{ПП}}$$

$$3) \text{ Обмен } T_{M}^{\text{СП, ПП}} = -T_{M}^{\text{ПП}}, \text{ здесь: } T_{100M}^{\text{СП, ПП}} = -T_{100M}^{\text{ПП}}.$$

Первое условие означает, что первоначально носителем части стоимости  $C$  являются и предметы потребления (хлеб), и средства производства (сталь). Пекарь должен направить часть стоимости батонов на возобновление СП (муки, дрожжей, частично пекарной печи). Производитель стали также направляет часть ее стоимости на СП. Хлеб и сталь реализуются, их стоимость принимает денежную форму:  $T_{100C}^{\text{СП, ПП}} = (S) D_{100}^{R100} = (I) T_{100C}^{\text{СП}}$ , а их продавцы на практике планируют направить часть выручки, на уровне общества – часть  $Y$  – на возобновление СП. Производители хлеба и стали предъявляют спрос стоимостью 100 ч ОНРВ на идеальное количество СП (величина спроса) той же стоимости. Условие выполняется, если продукт содержит необходимое реальное количество СП (предложение соответствует спросу).

Часть стоимости совокупного продукта, которая должна принять форму средств производства в самостоятельной денежной форме  $D_{100}^{\text{ПС}_d}$ , в макроэкономике принято называть «сбережением». Сбережения – часть валового дохода,  $Y$ . На данном уровне процесс обращения  $T - D - T$  не рассматривается. Но нетрудно заметить, что стоимость  $S$  предопределена частью товарной стоимости  $C$ , которая должна принять форму СП. Сбережения обнаруживаются раньше, чем происходит акт  $D - T$ . Можно сказать, что сбережения обнаруживаются уже на складе. Часть стоимости произведенной продукции с самого начала предназначена для возмещения потребленных СП, она с самого начала должна быть занесена в рубрику «планируемых инвестиций», иначе простое воспроизводство капитала невозможно. То, что, прежде чем превратиться в СП, эта часть стоимости принимает форму денег (продукция реализуется), не имеет значения. Здесь возможно абстрактное определение сбережений без указания на деньги.

<sup>2</sup> Основания для такой записи см. в части 3 статьи, где речь идет о выражении стоимости в относительных долях продукта.

*Сбережения, S* – часть стоимости совокупного продукта, которая должна принять форму средств производства. В микро- и макроэкономике анализ процесса производства и категории «предмет труда», «средство труда», «средства производства» отсутствуют. Средства производства фигурируют под названиями «инвестиционные товары», «инвестиции».

*Инвестиции, I* – средства производства, входящие в состав общественного продукта. В макроэкономике инвестиции и сбережения не имеют стоимости. Показателем сбережений служит верхний индекс  $(S) \frac{R100}{100}$ , т.е. реальные деньги, а показателем инвестиций – третий

СП

индекс  $(I) \frac{T100C}{R100}$ , т.е. СП в идеальных деньгах, или сумма цен СП.

$\frac{R100}{100}$

Макроэкономика точно фиксирует количественную закономерность равенства сбережений инвестициям, но она выступает как «закон природы», действующий при любых обстоятельствах, и не связывается с воспроизводством капитала.

*Тождество сбережений инвестициям, S = I, в данном случае* отражение первого условия простого воспроизводства капитала:  $\frac{T_{СП,ПП}}{100C} = \frac{T_{СП}}{100C}$ .

В «Капитале» нет определений сбережений и инвестиций. Во времена Маркса эти категории не имели широкого хождения. Их введение в научный оборот – заслуга Кейнса. Эти категории включаются в модель капитала, т.е. получают научное определение и тем самым наполняются содержанием.

Второе условие означает, что первоначально носителем части стоимости V являются и ПП, и СП. Часть стоимости ПП и СП должна быть превращена в переменный капитал, или рабочую силу. Капиталист выплачивает рабочему зарплату (деньги). Получив зарплату, рабочие должны найти на рынке предметы потребления или необходимые жизненные средства, к стоимости которых сводится стоимость рабочей силы. В макроэкономике это условие не отражено.

Третье условие означает, что первоначально носителем части товарной стоимости M являются и ПП, и СП. При простом воспроизводстве капитала эта часть стоимости общественного продукта должна принять форму ПП (жизненных средств и предметов роскоши). В макроэкономике это условие не отражено.

В макроэкономике отражен агрегат 2 и 3 условия, или их сумма:

$$\frac{T_{СП,ПП}}{100V} + \frac{T_{СП,ПП}}{100M} = \frac{T_{ПП}}{100V} + \frac{T_{ПП}}{100M}, \text{ или } \frac{T_{СП,ПП}}{100V+100M} = \frac{T_{ПП}}{100V+100M}.$$

С учетом обращения  $\frac{T_{СП,ПП}}{100V+100M} = \frac{(C) \frac{R200}{200}}{(C) \frac{T_{ПП}}{100V+100M}}$ . Здесь C

(consumption) – «потребление». В отличие от сбережений и инвестиций, которые обознача-

ются разными символами ( $S$  и  $I$ ), для обозначения потребления как части валового дохода,  $Y$ , и как «потребительских товаров» в макроэкономике применяется один и тот же символ.

Показателем потребления как части  $Y$  служат реальные деньги, верхний индекс ПП  
 $(C)Д_{200}^{R200}$ , показателем потребления как ПП – третий индекс  $(C)Т_{100V+100M}^{R200}$ , идеальное количество денег, или сумма цен предметов потребления.

Здесь, по аналогии с  $S$  и  $I$ , мы можем дать абстрактное определение потребления, с обозначениями, которые в макроэкономике не применяются:  $C^Д$  и  $C^Т$ .

*Потребление,  $C$  как часть  $Y$ , или  $C^Д$  – часть стоимости совокупного продукта, которая должна принять форму предметов потребления.*

*Потребление,  $C$  как «потребительские товары», или  $C^Т$  – предметы потребления, входящие в состав общественного продукта.*

В макроэкономике считается, что тождество  $C^Д = C^Т$  (в отличие от  $S = I$ ) является «абсолютным», что и отражено одинаковыми обозначениями  $C = C$ .

*Тождество потребления потреблению,  $C = C$ , или  $C^Д = C^Т$  в данном случае отражение суммы второго и третьего условия простого воспроизводства капитала:*  

$$Т_{100V+100M}^{СП,ПП} = Т_{100V+100M}^{ПП}$$

В макроэкономике действует простая формула «все, что не потребляется, то сберегается». О сбережениях известно только то, что это «доход минус потребление» ( $S = Y - C$ ). Валовой доход равен потреблению и сбережениям ( $Y = S + C$ ). В свою очередь, сбережения должны превратиться в инвестиции ( $S = I$ ), что справедливо считается условием равновесия.

*Основное макроэкономическое тождество для закрытой экономики ( $S + C = I + C$ ) – в данном случае отражение суммы трех условий простого воспроизводства капитала.*

**Результаты простого воспроизводства.** Выполнение условий простого воспроизводства капитала, в частности  $S = I$ , означает не просто «равновесие на всех товарных рынках», а воспроизводство жизни капиталистов и наемных рабочих.

В течение первого года рабочий потреблял необходимые жизненные средства, что позволило ему сохранить свой товар – способность к труду. К концу года они были потреблены. В результате он готов вновь выйти на рынок труда. Случайное появление продавца рабочей силы на рынке труда, которое было условием единичного акта процесса производства, превращается в закономерность.

Продукт (весь продукт, а не только его часть, содержащая прибавочную стоимость) — правомерная собственность капиталиста. Рабочий не имеет доли в продукте: часть продукта

стоимостью  $V$  превратится в необходимые жизненные средства рабочего, но только в случае возобновления найма. Капиталист сохраняет свое качество капиталиста.

Реализовав продукт, он получает средства для авансирования переменного и постоянного капитала в прежних масштабах и прибавочную стоимость (табл. 1). Простое воспроизводство обеспечивает не только воспроизводство средств производства и жизненных средств, но и *воспроизводство отношения между капиталистом и наемным рабочим*.

Таблица 1

Схема простого воспроизводства капитала. Норма накопления равна нулю

1-й год			2-й год		Начало 3-го года
<i>Капитал</i>	<i>Продукт</i>	$\Rightarrow$	<i>Капитал</i>	<i>Продукт</i>	<i>Капитал</i>
$K(100K_C + 100K_V) \rightarrow$	$T(100C + 100V + 100M)$	$\Rightarrow$	$K(100K_C + 100K_V) \rightarrow$	$T(100C + 100V + 100M)$	$K(100K_C + 100K_V)$
$K = 200$	$T = 300$		$K = 200$	$T = 300$	$K = 200$
	$M_{\text{доход}} = 100$			$M_{\text{доход}} = 100$	
	$M_{\text{накопл.}} = 0$			$M_{\text{накопл.}} = 0$	
	$n = 10$			$n = 10$	
	<b>Макро:</b>			<b>Макро:</b>	
	$Y = R300$			$Y = R300$	
	$S = R100$			$S = R100$	
	$I = R100$			$I = R100$	
	$C^D = R200$			$C^D = R200$	
	$C^T = R200$			$C^T = R200$	

Примечание: ст.  $R1 = 1$  ч ОНРВ,  $m' = 100\%$ , ПР – const, стоимость  $1PC = 10$  ч ОНРВ,  $n$  – количество занятых

## 2. Превращение прибавочной стоимости в капитал. Расширенное воспроизводство капитала. Норма накопления 100%

При рассмотрении простого воспроизводства мы взяли экстремальный случай, норма накопления равна нулю. Рассмотрение расширенного воспроизводства целесообразно начать с другой крайности – принять норму накопления за единицу, т.е. абстрагироваться от потребления капиталиста и предположить, что вся прибавочная стоимость идет на накопление или превращается в новый капитал.

*Условия расширенного воспроизводства.* 1. Должны выполняться 1 и 2 условия простого воспроизводства  $T_{C}^{СП, ПП} = -T_{C}^{СП}$  и  $T_{V}^{СП, ПП} = -T_{V}^{ПП}$ . В примере  $T_{100C}^{СП, ПП} = -T_{100C}^{СП}$  и  $T_{100V}^{СП, ПП} = -T_{100V}^{ПП}$ . Годовое производство должно доставить потребительные стоимости, за счет которых могут быть возмещены вещественные составные части капитала, потребленные в течение года.

2. Часть годового прибавочного труда должна быть употреблена на изготовление добавочных средств производства и жизненных средств сверх того их количества, которое необходимо для возмещения авансированного капитала. Должно выполняться условие обмена

$T_{\text{СП,ПП}}^{\text{СП,ПП}} - T_{\Delta C + \Delta V}^{\text{СП,ПП}}$ . В примере при данной пропорции  $K_C$  и  $K_V$  в авансированном капитале (1 : 1) половина  $M$  должна превратиться в  $K_C$ , а другая в  $K_V$ , т.е. должно выполняться

условие  $T_{100M}^{\text{СП,ПП}} = T_{50C + 50V}^{\text{СП,ПП}}$ . «Прибавочная стоимость лишь потому может быть пре-

вращена в капитал, что прибавочный продукт, стоимостью которого она является, уже включает в себе вещественные составные части нового капитала» (Маркс, 1963, с. 594).

3. Если увеличение интенсивности труда и удлинение рабочего дня уже занятых невозможно, то должны быть применены добавочные рабочие силы. Заработная плата — иррациональная форма стоимости рабочей силы, поэтому ее обычный уровень должен быть достаточен не только для самосохранения рабочего класса, но и для его увеличения.

Схема расширенного воспроизводства капитала (табл. 2) показывает 50%-ный рост капитала, занятости и общественного продукта (50%-ный экономический рост).

Таблица 2

Схема расширенного воспроизводства капитала. Норма накопления – 100%

1-й период (год)			2-й период (год)			Начало 3-го периода
<i>Капитал</i>	<i>Продукт</i>		<i>Капитал</i>	<i>Продукт</i>		<i>Капитал</i>
$K(100K_C + 100K_V)$	$T(100C + 100V)$	→	$K(100K_C + 100K_V)$	$T(100C + 100V)$	→	$K(100K_C + 100K_V)$
				+100M)	→	$K_1(50K_{C1} + 50K_{V1})$
	+ 100M)	→	$K_2(50K_{C2} + 50K_{V2})^3$	$T_2(50C_2 + 50V_2)$	→	$K_2(50K_{C2} + 50K_{V2})$
				+ 50M <sub>2</sub> )	→	$K_3(25K_{C3} + 25K_{V3})$
$K = 200$	$T = 300$		$K = 300$	$T = 450$		$K = 450$
$K_C = 100$	$M = 100$		$K_C = 150$	$M = 150$		$K_C = 225$
$K_V = 100$	$M_{\text{доход}} = 0$		$K_V = 150$	$M_{\text{доход}} = 0$		$K_V = 225$
$n = 10$	$M_{\text{накопл}} = 100$		$n = 15$	$M_{\text{накопл}} = 150$		$n = 22,5$
	<b>Макро:</b>			<b>Макро:</b>		
	$Y = R300$			$Y = R450$		
	$S = R150$			$S = R225$		
	$I = R150$			$I = R225$		
	$C^I = R150$			$C^I = R225$		
	$C^I = R150$			$C^I = R225$		

Ст.  $R1 = 1$  ч ОНРВ,  $m' = 100\%$ ,  $PR = \text{const}$ , стоимость  $1PC = 10$  ч ОНРВ,  $n$  – количество занятых,  $K_C/K_V = 1/1$

Обратим внимание, что накопление ( $M \rightarrow K$ ) во втором году составило 100, в третьем – 150. Воспроизводство капитала, который уже имелся в предыдущем году, – простое воспроизводство, но не накопление.

Стоимость продукта та же, что и при простом воспроизводстве (300). Но структура продукта по стоимости изменилась: сбережения, или часть стоимости, которая должна превратиться в СП, увеличилась с  $100C$  до  $100C + 50C$ . Изменилась и структура по потребительной стоимости: количество средств производства выросло в полтора раза. На данном

<sup>3</sup> Для упрощения предполагается, что  $K_C$ , в который превращается  $M$ , является потребленным капиталом, т.е. его стоимость входит в стоимость продукта.

уровне действует предпосылка, что натуральная структура продукта эластична, она автоматически подстраивается под стоимостную.

В полтора раза вырос переменный капитал, стоимость и количество необходимых жизненных средств для рабочих. Но макроэкономическое потребление ( $C$ ) сократилось с 200 до 150, поскольку потребление капиталистов сократилось больше (на 100), чем выросло потребление рабочих (плюс 50). Если не дезагрегировать  $C$ , то можно прийти к выводу, что для обеспечения 50%-ного роста необходимо на четверть сократить потребление.

Макроэкономика связывает отдельные непосредственно наблюдаемые моменты процесса воспроизводства. Можно прийти к выводу, что рост инвестиций вызывает пропорциональный рост валового дохода и что главное в экономическом росте – это инвестиции. Анализ показывает, что «главное» – это накопление капитала, т.е. и рост постоянного капитала (инвестиций), и рост переменного капитала. Накопление капитала – это и есть экономический рост.

В модели капитала расширенное и простое воспроизводство – разные экономические ситуации, в которых структура продукта абсолютно эластична, т.е. действуют тождества  $S = I$ ,  $C = C$ ,  $S + C = I + C$ . Нам известно, как определяются эти категории и тождества, мы можем их объяснить в каждой ситуации. Макроэкономика, напротив, фиксирует тождества, но понять о чем идет речь, о простом или расширенном воспроизводстве, невозможно. Выяснение природы явлений выходит за ее рамки.

### **3. Факторы, определяющие деление прибавочной стоимости на капитал и доход**

Пропорция, в которой прибавочная стоимость распадается на потребляемую и накапливаемую части, определяется капиталистом. Осуществляя накопление, капиталист выполняет функцию капитала, функцию роста индивидуального и общественного богатства. Пропорция зависит от следующих обстоятельств:

1) величина прибавочной стоимости. В начальный период развития капитализма в европейских странах прибавочная стоимость едва обеспечивала воспроизводство самого капиталиста, т.е. большая ее часть шла на потребление.

Инициирование к накоплению осуществлялось через религиозные институты, в частности протестантизм. Этот вопрос подробно рассмотрен в работе М. Вебера «Протестантская этика и дух капитализма». С ростом величины прибавочной стоимости доля потребления сокращалась. Этому способствовал рост производительной силы общественного труда, который удешевлял набор жизненных средств и предметов роскоши;

2) необходимость расширения капитала в условиях конкурентной борьбы. Необходимость накопления капитала диктуется условиями конкурентной борьбы, в которой побеждает крупный капитал;

3) потребление увеличивается в связи с необходимостью представительских расходов, поддержания имиджа фирмы и т.д.;

4) в настоящее время в развитых странах осуществляется стимулирование накопления посредством налоговой системы. Доля прибавочной стоимости, которая идет на накопление, освобождается от налогов, другая ее часть облагается высокими налогами.

#### 4. Факторы накопления капитала. Потенциал накопления капитала, не зависящий от его стоимостной величины

**Расширенное воспроизводство капитала при данной норме накопления (50%).** Реальное накопление капитала – синтез двух рассмотренных выше случаев – происходит при норме накопления больше нуля и меньше 100%.  $N_{\text{накопл}}$  может варьировать (5, 10, 20% и т.д.), но нас интересуют факторы роста накопления при той или иной его норме. Пусть  $N_{\text{накопл}} = 50\%$ , т.е. половина  $M$  потребляется как доход, а другая превращается в новый капитал (табл. 3).

Таблица 3.

Схема расширенного воспроизводства капитала. Норма накопления – 50%

1-й год			2-й год		
Капитал	Продукт		Капитал	Продукт	
$K(100K_C + 100K_V)$	$T(100C + 100V)$	→	$K(100K_C + 100K_V)$	$T(100C + 100V + 100M)$	→
	+100M)	→	$K_1(25K_C + 25K_V)$	$T(25C + 25V + 25M)$	→
		→			
		→			
$K = 200$	$T = 300$		$K = 250$	$T = 375$	
$K_C = 100$	$M = 100$		$K_C = 125$	$M = 125$	
$K_V = 100$	$M_{\text{доход}} = 50$		$K_V = 125$	$M_{\text{доход}} = 62,5$	
$n = 10$	$M_{\text{накопление}} = 50$		$n = 12,5$	$M_{\text{накопл}} = 62,5$	
	<b>Макро:</b>			<b>Макро:</b>	
	$Y = R300$			$Y = R375$	
	$S = R125$			$S = R156,25$	
	$I = R125$			$I = R156,25$	
	$C^D = R175$			$C^D = R218,75$	
	$C^T = R175$			$C^T = R218,75$	

Ст.  $R_1 = 1$  ч ОНРВ,  $m' = 100\%$ , ПР – const, стоимость 1РС – 10 ч ОНРВ,  $n$  – кол-во занятых,  $K_C/K_V = 1/1$

**Факторы роста накопления.** Если пропорция, в которой прибавочная стоимость ( $M$ ) распадается на потребляемую и накапливаемую части, дана, то размеры накопления будут прежде всего определяться абсолютной величиной прибавочной стоимости. Если  $N_{\text{накопл}} = 50\%$ , а  $M$  растет со 100 до 200, то накопление увеличивается с 50 до 100. *Факторы производства прибавочной стоимости в то же самое время являются факторами накопления капитала.* Факторы производства  $M$  рассматривались при их анализе абсолютной и относительной прибавочной стоимости и их единства. Здесь мы подытожим эти факторы, но в новом ракурсе, имеющем практическое значение для индивидуального и общественного капитала.

Как увеличить  $M$ , ускорить накопление, т.е. обеспечить рост индивидуального и общественного капитала и в конечном счете экономический рост? Стандартный ответ – увеличить капитал (если  $K$  увеличится в 2 раза, то и  $M$  увеличится в 2 раза). Это правильный ответ, но потенциал накопления не сводится к стоимостным, или товарным факторам. Модель капитала позволяет выяснить способы ускоренного накопления без увеличения стоимостной

величины капитала (или при ее увеличении в меньшей пропорции, чем  $M$  и накопление). Она позволяет ответить на вопрос, который не может не заинтересовать практический бизнес: как получить прибыль без дополнительных затрат?

«Неизменная стоимостная величина» может относиться: (1) к первоначально авансированному капиталу, (2) к функционирующему капиталу, (3) к новому авансированному капиталу, в который превращается  $M$ .

В нашем примере учитывается только потребленный  $K_C$ . Это часть всего примененного  $K_C$ . Пусть авансируется  $1100K_C$ , из которых  $100K_C$  отражено в примере. Авансированный капитал ( $D$ , денежный капитал) равен  $1200$  ( $1100K_C + 100K_V$ ), или  $R1200$ . Функционирующий капитал ( $\Pi$ , производительный капитал) также равен  $1200$ . Прибавочная стоимость меняет форму с товарной ( $T'$ ) на денежную ( $D$ ) и часть ее превращается в новый капитал ( $50K_I$ ). Новый капитал не обязательно вкладывается в расширение прежнего производства – он может быть вложен в другую отрасль (часть  $M$  сохраняется в форме сокровища, прежде чем капитал достигнет минимальных размеров для вложения). Строго говоря, мы можем принять первый цикл как данность и рассматривать изменения начиная с новых вложений во втором. Но новый авансированный капитал как капитал ничем не отличается от авансированного в первом цикле. Для упрощения можно допустить, что уже в первом цикле фигурирует накопленный капитал, что первый цикл может повторяться много раз, т.е. капитал  $1200$  ч ОНРВ может быть вложен на других условиях или в другую отрасль.

Возможность роста накопления, помимо увеличения стоимости  $K$  за счет приобретения дополнительных товарно-стоимостных факторов производства, заключается в использовании нестоимостных, или нетоварных факторов.

Мы определили стоимость как кристаллизацию абстрактно человеческого труда в потребительной стоимости, а капитал как *стоимость*, которая авансируется, сохраняется и приносит прибавочную стоимость. Но в ходе движения носителями стоимости становятся *потребительные стоимости*, которые не обязательно имеют товарную или стоимостную природу. Потребительная стоимость, не обладающая стоимостью, не является товаром, но от этого она не перестает быть потребительной стоимостью.

При анализе накопления речь идет об индивидуальных капиталах, которые образуют совокупный капитал. Факторы накопления капитала частично зависят от индивидуального капиталиста, частично от функционирования совокупного капитала, исторических факторов, природных условий. Например, отдельный капиталист не может повлиять на величину стоимости рабочей силы, которая складывается в стране. Но он может перевести капитал в страны с низкой стоимостью РС.

Факторы накопления и их сочетания (обстоятельства) многообразны. ***Основные факторы накопления – рабочая сила, наука и земля (природа).***

В «Капитале» выделяется 4 группы обстоятельств: (1) повышение нормы прибавочной стоимости, (2) рост производительной силы труда, (3) увеличение разницы между при-

меняемым и потребляемым капиталом, (4) величина авансированного капитала. Рассмотрим кратко эти обстоятельства, а затем перейдем к факторам.

1. Повышение нормы прибавочной стоимости достигается методами абсолютной и относительной прибавочной стоимости.

Увеличение общей продолжительности рабочего дня (в рамках *абсолютной прибавочной стоимости*) при условии, что рабочий день не превышает пределы нормального, т.е. не сокращает продолжительность жизни и трудового периода, требует дополнительного  $K_C$  на средства производства, но не требует дополнительного  $K_V$ . Удлинение РД особенно эффективно в фирмах, где  $K_C$  незначителен. Например, в крупных аудиторских фирмах, где принято «добровольно» задерживаться после окончания рабочего дня. Этот фактор используется в странах, вступивших на путь экономического роста (Япония, Китай, страны ЮВА). Фактор ограничен государственным регулированием продолжительности рабочего дня, введением оплаты сверхурочных, профсоюзным движением.

Повышение  $m'$  не сводится к удлинению рабочего дня и эксплуатации рабочего. Применение методов *относительной прибавочной стоимости* открывает большие возможности. Кооперация и специализация, как правило, не требует дополнительных затрат капитала. Пример: для сокращения очередей в Сбербанке в 2010 году была изменена система специализированных окон, когда коммунальные платежи принимали в одном окне, вклады в другом и т.д. Теперь все операции осуществляются в любом из окон.

Кооперация и специализация являются основой внутрифирменной организации труда, позволяющей увеличить производство прибавочной стоимости при неизменном количестве занятых и неизменной заработной плате. Этот фактор накопления используется во внутрифирменной организации производства (горизонтальная и вертикальная кооперация, или интеграция). В настоящее время получила распространение межфирменная кооперация. Современные межфирменные сети и кластеры предполагают установление отношений кооперации между юридически независимыми участниками совместной деятельности (собственниками), находящимися в системе устойчивых связей друг с другом.

2. Рост производительной силы труда означает понижение стоимости единицы товара (СЕТ). Если речь идет о предметах потребления капиталиста, то при прежнем наборе ПП их стоимость сокращается и на накопление можно выделить большую часть прибавочной стоимости. Если речь идет о средствах производства и необходимых жизненных средств рабочих, то понижение их стоимости приводит к тому, что на прежнее количество СП и занятых требуется меньший новый  $K_C$  и  $K_V$ . Пусть ПР повысилась в два раза, это значит, что авансирование  $K_1(25K_C + 25K_V)$  в нашем примере позволяет удвоить количество новых занятых и обеспечить их двойным количеством СП. Но тот же эффект относится и к функционирующему капиталу ( $100K_C + 100K_V$ ). Его простое воспроизводство во втором периоде потребует в два раза меньше стоимости – 100 ч ОНРВ, а не 200. По истечении сроков амортизации оборудование заменяется на новое, более производительное, т.е. относительно дешевое. Этот фактор относится к функционирующему капиталу.

3. Увеличение разницы между применяемым и потребляемым капиталом означает, что примененный капитал по натуральной, или потребительно-стоимостной форме растет, он целиком принимает участие в производстве продукта, но переносит лишь часть своей стоимости. По истечении сроков амортизации применяемый капитал функционирует как бесплатное вещество природы.

4. Величина авансированного капитала может возрастать без дополнительных вложений капитала. Имеются в виду кредит, акционерные общества, концентрация и централизация капитала. Это обстоятельство будет рассмотрено ниже. Перейдем к пофакторному анализу.

### **Фактор «труд»**

Величина  $M$  определяется эффективностью использования (эксплуатации) функционирующей РС, или  $K_V$  и равна произведению  $K_V$  и нормы прибавочной стоимости,  $m'$ . Абсолютная прибавочная стоимость определяется: (1) величиной стоимости средней рабочей силы ( $k$ ), (2) общей продолжительностью рабочего дня (РД), (3) количеством занятых ( $n$ ). РД и  $k$  задают  $m'$ .

Основными методами производства относительной прибавочной стоимости являются (1) простая капиталистическая кооперация, (2) специализация, или разделение труда, (3) комбинирование труда на основе системы машин.

На практике абсолютная и относительная прибавочная стоимость неразрывны, они представляют единство и рассматриваются как прибавочная стоимость,  $M$ .

Как же можно использовать фактор «труд» для роста накопления? Стоимость рабочей силы – величина данная. На практике может иметь место недоплата в разных формах. Сюда относится оплата рабочей силы ниже стоимости, фальсификация необходимых жизненных средств (ухудшение их качества и понижение цены)<sup>4</sup>, удлинение рабочего дня без повышения оплаты, сверхинтенсификация труда и другие методы, которые выходят за рамки модели воспроизводства жизни основных классов населения, или модели капитала. Практика показывает, что основную роль в искоренении этих методов играет государство.

Исторически сложившаяся стоимость рабочей силы – величина данная, но она различается по странам и регионам. Средняя стоимость рабочей силы предполагает отклонения индивидуальной стоимости от средней. Кроме того, в анализ включается рабочая сила, применяющая сложный труд.

Реализация фактора труда происходит в различных формах. Приведем примеры.

*Утечка мозгов, потеря человеческого капитала.* Ранее предполагалось не только то, что стоимость средней рабочей силы величина постоянная, но и то, что применяемые капиталистом рабочие сведены к среднему рабочему, к простой рабочей силе. Это значит, что но-

---

<sup>4</sup> Характерный пример – водка, которая является элементом набора необходимых жизненных средств в России. Формально рабочая сила оплачивается по стоимости, но потребление суррогатов ведет к преждевременной потере трудоспособности, а зачастую к смерти.

вая и прибавочная стоимость возрастали пропорционально числу занятых. Применение сложного труда означает, что новая стоимость возрастает в большей степени. Сложный труд функционирует как помноженный простой труд, т.е. за равные промежутки времени создает большую новую стоимость. Сложный труд – проявление сложной рабочей силы, или «такой рабочей силы, образование которой требует более высоких издержек, производство которой стоит большего рабочего времени и которая имеет поэтому более высокую стоимость, чем простая рабочая сила» (Маркс, 1963, с. 208–209).

Однако образование сложной рабочей силы может происходить в одной стране, а ее функционирование – в другой. Страна – реципиент сложной рабочей силы получает в свое распоряжение большую новую стоимость, хотя лишь частично участвует в оплате ее общей стоимости. Это значит, что новая стоимость растет в большей пропорции, чем возрастает стоимость привлекаемой сложной рабочей силы в странах-реципиентах. Эти страны создают условия роста накопления индивидуальных капиталов.

Внутри стран этот процесс выражается в переманивании ведущих специалистов из одной компании в другую.

*Гастарбайтеры.* Привлечение рабочей силы на определенный срок из стран (регионов) с более низким уровнем стоимости рабочей силы является фактором накопления, поскольку позволяет увеличить количество занятых при тех же затратах капитала. Гастарбайтеры соглашаются на более низкую оплату труда, но эта оплата является оплатой стоимости рабочей силы в их странах.

*Перенос производства в страны с относительно низким уровнем стоимости рабочей силы.* В условиях глобализации полное или частичное функционирование производительного капитала может осуществляться в странах с низкой стоимостью рабочей силы. Этот фактор роста накопления капитала ограничен, как было показано ранее, низкой производительностью в указанных странах и соответственно высокой относительной заработной платой. Наибольший эффект дает перенос технологий, обеспечивающих высокую продуктивность и сочетание современных технологий с низкой стоимостью рабочей силы.

*Степень участия государства в воспроизводстве рабочей силы.* В модели капитала предполагается, что оплата стоимости рабочей силы осуществляется исключительно через заработную плату. В современных условиях стоимость рабочей силы частично возмещается за счет социальных выплат (трансфертов). Форма заработной платы по определению носит затратный характер, поскольку не учитывает отклонений индивидуальной стоимости рабочей силы от ее средней стоимости.

Многодетные и холостые, рабочие с хорошим и плохим здоровьем, имеющие жилье и не имеющие жилья при равных условиях (образование, квалификация, продолжительность рабочего дня или равная выработка) должны получать одинаковую заработную плату. В случае 100%-ной платности образования зарплата всех занятых должна содержать средства на обучение и образование детей.

Заработная плата устанавливается на среднем уровне, например на уровне семейного рабочего с двумя детьми, имеющего относительно нормальное жилье и здоровье. Занятые, индивидуальная стоимость рабочей силы которых ниже средней (холостые и здоровые), получают переплату; занятые, стоимость которых выше средней, – недоплату. Для нормального воспроизводства рабочей силы требуется набор необходимых жизненных средств, обеспечивающий нормальное качество РС и рост численности занятых. Планка средней заработной платы повышается, например, до уровня рабочего с тремя детьми, не имеющего жилья и образования, не обладающего крепким здоровьем.

Страны с развитой социальной инфраструктурой создают исключительно благоприятные условия роста накопления капитала – как для национального, так и для иностранного. Идеальная модель, позволяющая индивидуальным капиталам снизить расходы на рабочую силу, заключается в том, что заработная плата устанавливается на уровне самой низкой индивидуальной стоимости рабочей силы, а все остальные ее элементы (количество детей, здоровье, образование и т.п.) обеспечиваются адресными социальными выплатами или бесплатностью предоставляемых услуг. Развитая система государственного социального обеспечения повышает норму прибавочной стоимости (прибыли) для всего бизнеса. Участие бизнеса в строительстве такой модели – это не вынужденная «социальная ответственность», а стратегический интерес бизнеса.

Ограничителем указанного фактора является тяжесть налоговой нагрузки на бизнес. Бесплатные здравоохранение и образование обходятся обществу дешевле, чем платное, поскольку введение платности ведет к повсеместному повышению заработной платы и падению прибыльности. Этот фактор должен дополняться анализом потерь от высокого налогообложения. Баланс между платностью и бесплатностью зависит от конкретных условий той или иной страны.

### ***Фактор «природа»***

Использованием фактора «труд» возможности роста накопления далеко не исчерпаны. «Земля, или природа» – нестоимостной фактор – включает использование бесплатных природных ресурсов, плодов труда прошлых поколений (инфраструктуры), накопленных знаний, умений и культуры рабочего населения.

Средства производства необходимы для производства продукта. С точки зрения возрастания капитальной стоимости стоимость СП не имеет значения, поскольку она переносится на стоимость продукта. Но с точки зрения накопления стоимость СП имеет значение. Вложение равновеликих по стоимости капиталов в отрасли с разной стоимостью СП дает разную прибавочную стоимость. СП включают средство труда и предмет труда.

*Бесплатный предмет труда.* Мы определяли предмет труда как нечто, впитывающее определенное количество труда. Стоимость предмета труда, впитывающего добавленную стоимость, не имела значения. Но равные капиталовложения в отрасль, где необходимо приобретать предмет труда (например, в текстильную, где нужен хлопок), дают меньшую отдачу, чем в отрасль, где предмет труда бесплатен, поскольку является бесплатным природным ресурсом (например, в нефтяную промышленность, где нефть бесплатна). Это относится не

только к полезным ископаемым, но и другим природным ресурсам. Лес в деревообрабатывающей промышленности, вода в промышленности по изготовлению питьевой (минеральной) воды являются бесплатным предметом труда. Целинная земля является бесплатным предметом труда.

*Бесплатное средство труда.* Земля является всеобщим предметом и средством труда. Земля – бесплатное средство труда<sup>5</sup>. С ростом капитала растет разница между применяемым и потребляемым капиталом, растет вещественная масса средств труда (здания, сооружения, оборудование и т.п.) и их стоимость. По натуральной форме эти средства труда служат как созидатели продукта в полном объеме, но переносят свою стоимость по частям. Та часть средств производства в натуральной форме, которая не переносит свою стоимость, оказывает даровые услуги, подобно силам природы, воде, пару, воздуху, электричеству и т.д.

*Бесплатная инфраструктура.* Имеются в виду уже окупившиеся и ставшие бесплатными плоды труда прошлых поколений – транспортные, электрические, газовые, телефонные, водопроводные, канализационные сети. Вложения капитала в места с развитой инфраструктурой дают большую отдачу, чем в места с неразвитой. Например, строительство в городских районах с имеющейся инфраструктурой дешевле, чем в новых районах.

С позиций индивидуальных капиталов инфраструктура является бесплатной, если ее создает государство. Экономический рост в Японии был не в последнюю очередь связан с тем, что государство создало условия ускоренного накопления капитала путем строительства развитой сети автомобильных и железных дорог.

*Накопленные знания, умения и культура рабочего населения.* Они ничего не стоят индивидуальному капиталу, но являются важным фактором накопления. Национальная культура создается веками, ее сохранение в условиях глобализации требует внимания государства. Развитые страны уделяют особое внимание распространению языка, национальной кинематографии и т.п.

Фактор «природа» ограничен. Активная разработка природных ресурсов может привести к нарушению естественных воспроизводственных механизмов и, как следствие, к фактической утрате территории (земли, непригодные для сельского хозяйства), к глобальным катаклизмам (всеобщее потепление) и т.п.

### ***Фактор «наука»***

Если факторы «труд» и «природа» полностью задействованы, то и это не исчерпывает возможностей накопления. Есть еще один нестоимостной фактор накопления – «наука», который выходит на первый план в современных условиях. Наука – всеобщая производительная сила, превосходящая как естественную, так и общественную производительную силу труда. «Наука и техника сообщают функционирующему капиталу способность к расширению, не зависящую от его данной величины» (Маркс, 1963, с. 616).

---

<sup>5</sup> История развитых стран показывает, что страны, вступающие на путь рыночной экономики, как правило, стремятся преодолеть собственные территориальные границы за счет присоединения других территорий. Об этом свидетельствует опыт Англии, уже являвшейся колониальной державой, опыт США (война Севера и Юга), опыт Франции (Наполеоновские войны), Германии (Первая и Вторая мировые войны), Японии (Вторая мировая).

*Фундаментальная и прикладная наука (технологическое применение науки)*. Если фактор «природа» позволяет использовать бесплатное (или более дешевое) сырье, то фундаментальная наука в сочетании с прикладной способна кардинально изменить сырье, вспомогательные материалы, оборудование, весь технологический процесс и самого человека.

Границы этого фактора – технологическая (ядерная и т.п.) катастрофа в мировом масштабе, но как таковой этот фактор безграничен.

Характерен пример Японии. В период становления капиталистического способа производства она обладала только фактором «труд», но не фактором «природа», и тем не менее благодаря целенаправленной государственной политике превратила фактор «наука» в основу экономического роста. Активно использовалось технологическое применение науки: «Видеокамера и магнитофон были изобретены американцами, проигрыватель компакт-дисков – голландцами, но «когда дело дошло до продаж, рабочей силы и доходов, все эти продукты стали японскими, хотя японцы не изобрели ни одного из них. Изобретение продукта дает очень небольшое экономическое преимущество, если страна, где оно сделано, не является в то же время самым дешевым в мире производителем этого продукта. Технология никогда не была важнее, чем в наши дни, но более важно быть лидером в технологии производства, и менее важно – быть лидером в технологии новых продуктов» (Туроу).

В странах, которые действительно стремятся достичь долговременного экономического роста, наука и образование являются важнейшими приоритетами государственной политики. «Даже при данной величине функционирующего капитала... рабочая сила, наука и земля (под последней с экономической точки зрения следует понимать все предметы труда, доставляемые природой без содействия человека) образуют его эластичные потенции, которые в известных границах расширяют его арену действия независимо от его собственной величины» (Маркс, 1963, с. 623). Одна и та же стоимостная величина капитала может привести к разным результатам в зависимости от использования труда, природы и, что особенно важно в современных условиях, науки. Россия, обладающая меньшим людским потенциалом (по сравнению с Китаем или Японией), но большим природным потенциалом (по сравнению с Японией), до недавнего времени обладала достаточно развитым научным потенциалом. Стратегическим направлением развития России является, во-первых, сохранение и увеличение человеческого потенциала; во-вторых, использование природного фактора, в-третьих, восстановление и развитие научного потенциала, в первую очередь фундаментальной науки.

### **Увеличение авансированного капитала. Централизация, концентрация, кредит**

Если факторы «труд», «природа» и «наука» на данный момент полностью задействованы, то для *индивидуального* капитала остается еще один способ увеличения массы прибавочной стоимости — это увеличение самой стоимостной величины капитала (К). Чем больше авансированный капитал, тем больше масса прибавочной стоимости, тем больше размеры новых «отпрысков» капитала. Если перед нами индивидуальный капитал, то накопление во втором периоде приводит к его росту, или концентрации. Вместе с концентрацией индивидуальных капиталов увеличивается и общественный капитал.

Централизация капитала предполагает увеличение индивидуального капитала путем слияний и поглощений. Этот процесс происходит внутри общественного капитала данной величины.

Централизация капитала может осуществляться в форме акционерных обществ. «Мир до сих пор оставался бы без железных дорог, если бы приходилось дожидаться, пока накопление не доведет некоторые отдельные капиталы до таких размеров, что они могли бы справиться с постройкой железной дороги. Напротив, централизация посредством акционерных обществ осуществила это в один миг» (Маркс, 1963, с. 642).

Наконец, мощным инструментом увеличения размеров индивидуального капитала является кредит. В модели капитала государство не является предметом рассмотрения. Это предмет политической экономии. Но уже на данном уровне исследования можно сказать, что государственный кредит играет важнейшую роль в становлении и развитии стран с рыночной экономикой.

В целом модель накопления капитала дает иерархию факторов накопления, на основе которой может быть разработан не только бизнес-план, но и отдельные направления комплексного стратегического плана экономического роста России. Одна из главных задач государства – создание условий накопления капитала, или стимулирование накопления – включает развитие человеческого фактора, создание инфраструктуры, развитие науки и образования, использование государственного кредита.

Задача стимулирования накопления капитала значительно шире известных односторонних методов стимулирования инвестиций, стимулирования спроса, стимулирования предложения и т.п. *Создание национальных конкурентных преимуществ* – это создание благоприятных условий накопления капитала.

**Ошибочное представление о неправомерном присвоении прибавочной стоимости капиталистами в экономической теории марксизма.** Тезис о том, что «по Марксу, вся прибавочная стоимость создана исключительно трудом (т.е. рабочей силой) и неправомерно присваивается капиталистами» (Меньшиков, с. 150), является одним из ключевых в экономической теории марксизма. Он является логическим продолжением трудовой теории стоимости классиков и буквально понятого неоплаченного труда. Первая часть этого утверждения верна: прибавочная стоимость – часть новой стоимости, которая создается живым трудом и представляет собой кристаллизацию этого труда. Вторая часть, которую приписывают Марксу, ошибочна. Более того, утверждение о том, что прибавочная стоимость «неправомерно присваивается капиталистами», полностью разрушает модель «Капитала».

Модель базируется на *правомерном присвоении капиталистом всего продукта*, часть которого составляет прибавочная стоимость: «Первоначальное превращение денег в капитал совершается в самом точном согласии с экономическими законами товарного производства и вытекающим из них правом собственности. Несмотря на это, в результате его оказывается: 1) что продукт принадлежит капиталисту, а не рабочему; 2) что стоимость этого продукта кроме стоимости авансированного капитала включает в себе еще прибавочную стоимость, которая рабочему стоила труда, а капиталисту ничего не стоила, и тем не менее *составляет*

*правомерную собственность последнего; 3) что рабочий сохранил свою рабочую силу и может снова продать ее, если найдет покупателя» (Маркс, 1963, с. 597–598).*

## **Список литературы**

*Кейнс Дж.М.* Общая теория занятости, процента и денег. М.: Гелиос АРВ, 1999.

*Маркс К.* Капитал. Критика политической экономии. Т. I. М., 1963.

*Маркс К.* Капитал. Критика политической экономии. Т. III. Ч. II. М., 1986.

*Меньшиков С.* Новая экономика. Основы экономических знаний. М., 1999.

*Туроу Л.* Будущее капитализма. 1996. [netda.ru/belka/texty/thurow/](http://netda.ru/belka/texty/thurow/).

# MODEL OF SOCIAL WEALTH — MATRIX OF SYNTHESIS OF MICRO– AND MACROECONOMICS (4)

**Alexander Sorokin**  
*Ph.D., Professor*  
*MSU*  
*Faculty of Economics*  
*(Moscow, Russia)*

## **Abstract**

*Model of Social Wealth, («Wealth of Nations») is based on classical Political Economy and Marx's «Capital» taking into account modern genetics method. Two factors are accepted to an axiom: Use Value (form) and Value (nature of wealth). Both micro– and macroeconomic categories and practical categories of business are defined through two factors and are included into multilevel organic model of economy. The article introduces to the reader the possibilities of synthesis at levels "Wages" and "The process of capital accumulation". It also introduces synthetic definitions of wages, gross income, savings, investments, consumption. The basic macroeconomic identity is analyzed in more detail. Conclusion: The basic macroeconomic identity is a reflection of the conditions of reproduction of capital.*

**Key words:** methodology, general economics, political economy, microeconomics, macroeconomics, synthesis.

**JEL codes:** A1, A2, B1, B4, D0, D5.